



Ministerio de
Agricultura, Ganadería y Pesca
Presidencia de la Nación

SEPTIEMBRE 2014
NÚMERO 11



BOLETÍN
TRIMESTRAL

BOVINOS



INSTITUCIONAL

MINISTRO DE AGRICULTURA, GANADERÍA Y PESCA
Ing. Agr. Carlos Casamiquela

SECRETARIO DE AGRICULTURA, GANADERÍA Y PESCA
Dr. Gabriel Delgado

SUBSECRETARIO DE GANADERÍA
Dr. Jorge Dillon

**DIRECTORA NACIONAL DE ESTUDIOS Y ANÁLISIS
ECONÓMICO DEL SECTOR PECUARIO**

Lic. Consolación Otaño

DIRECTORA DE ANÁLISIS ECONÓMICO PECUARIO
Lic. Norma Dobaño



EQUIPO TÉCNICO

Ing. Agr. Amílcar Arzubi
aarzubi@minagri.gob.ar

Ing. Agr. Ruy Vidal
rvidal@minagri.gob.ar

Ing. Agr. Jorge Moares
jmoares@minagri.gob.ar

Teléfono: 011 4349 2784

Índice

Panorama del trimestre	5
Modelización propuesta	6
Indicadores técnico-económicos de los modelos de cría	8
Incorporación de tecnología en modelos de cría	21
Indicadores técnico-económicos de los modelos de ciclo completo	28
Indicadores técnico-económicos de los modelos de invernada	33
¿Cómo se reparte el precio del novillo?	40
Empresa agrícola-ganadera	42
Resultados económicos comparados	48
Indicadores técnico-económicos de los modelos de engorde a corral	55
Evolución del costo del kilo producido	61
Evolución de los márgenes brutos	66
Evolución de precios de insumos y Relaciones insumo-producto	68
Anexos	75
Fuentes consultadas	84



PANORAMA DEL TRIMESTRE

Como es bastante lógico para esta fecha, el precio del ternero se disparó como consecuencia de la reducción de la oferta. El novillo gordo aumentó aunque en menor proporción (12% vs 32% que aumentó el ternero de invernada). Esto regresó la relación compra-venta a los valores de 2013 y se generó entonces una transferencia de resultados de la invernada hacia la cría, equilibrando de alguna manera la situación, ya que en los últimos meses la cría y el ciclo completo habían visto mermar su rentabilidad en forma importante.

De todas maneras, el precio del gordo se mantiene en un buen nivel, considerando que en el segundo semestre del año se produce habitualmente un aumento en la oferta especialmente la proveniente de los feed-lots, que se vio retrasada en su engorde por los inconvenientes derivados del exceso de lluvias.

Entre las novedades, en este número presentamos un análisis de los resultados de la intensificación en la ganadería de cría, simulando la aplicación de una combinación de tecnologías de procesos e insumos en dos modelos en Corrientes y Cuenca del Salado y con dos escalas distintas.

Tal como venimos haciendo cada seis meses, actualizamos los valores del costo del kilo producido para los modelos de cría, invernada, ciclo completo y feed-lot.

Repetimos también los números del engorde a corral de novillo pesado, de interés debido a la cuota 481, en el que se puede ver que si bien los resultados siguen siendo negativos, el precio de venta que se necesita para revertir la situación está bastante cerca del actual.

Por último, deseamos, como siempre, agradecer a las instituciones y a los actores del sector ganadero que continuamos consultando y nos brindan desinteresadamente sus conocimientos y opinión, posibilitando la retroalimentación necesaria para que este proyecto funcione.

MODELIZACIÓN PROPUESTA

METODOLOGÍA DE TRABAJO: Se representaron las principales actividades ganaderas bovinas de producción de carne que se desarrollan actualmente en el país mediante los esquemas tecnológicos predominantes en cada región ganadera. A partir de un conjunto de indicadores se generaron los modelos técnico-económicos que permiten realizar comparaciones regionales y por actividad.

A grandes rasgos, la modelización se realizó mediante los siguientes pasos:

1. Se definieron las regiones ganaderas a modelizar.
2. Se clasificaron las actividades ganaderas en tres grandes agrupamientos: Cría, Invernada y Ciclo Completo.
3. Se identificaron los sistemas productivos predominantes (SPP) en cada región.
4. Se construyeron los modelos, a partir de variables de estructura, esquemas tecnológicos y coeficientes técnicos que representen a los SPP.
5. Se confeccionó el soporte computacional para insertar los modelos.
6. Se construyó la base de precios de insumos y productos para la determinación de los resultados económicos.
7. Se obtuvieron los resultados técnico-económicos para las siguientes regiones. (entre paréntesis, el número de modelos para la región, cuando se trata de más de uno).

MODELOS DE CRIA

- Cuenca del Salado (3)
- Corrientes
- Entre Ríos Norte
- Chaco-Formosa Este (3)
- Chaco-Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa-San Luis Semiárida
- La Pampa-San Luis Árida

MODELOS DE CICLO COMPLETO

- Córdoba Centro-Sur
- Chaco Húmedo
- Pampeana subhúmeda
- Buenos Aires Centro-Sudoeste

MODELOS DE INVERNADA

- Pampeana subhúmeda (2)
- Islas de Entre Ríos (2)
- Entre Ríos Sur
- Santa Fe Centro

El listado de los departamentos que comprende cada región ganadera, así como un mayor grado de detalle en cuanto a la metodología empleada, puede hallarse en el apartado "Modelización: Aspectos metodológicos".

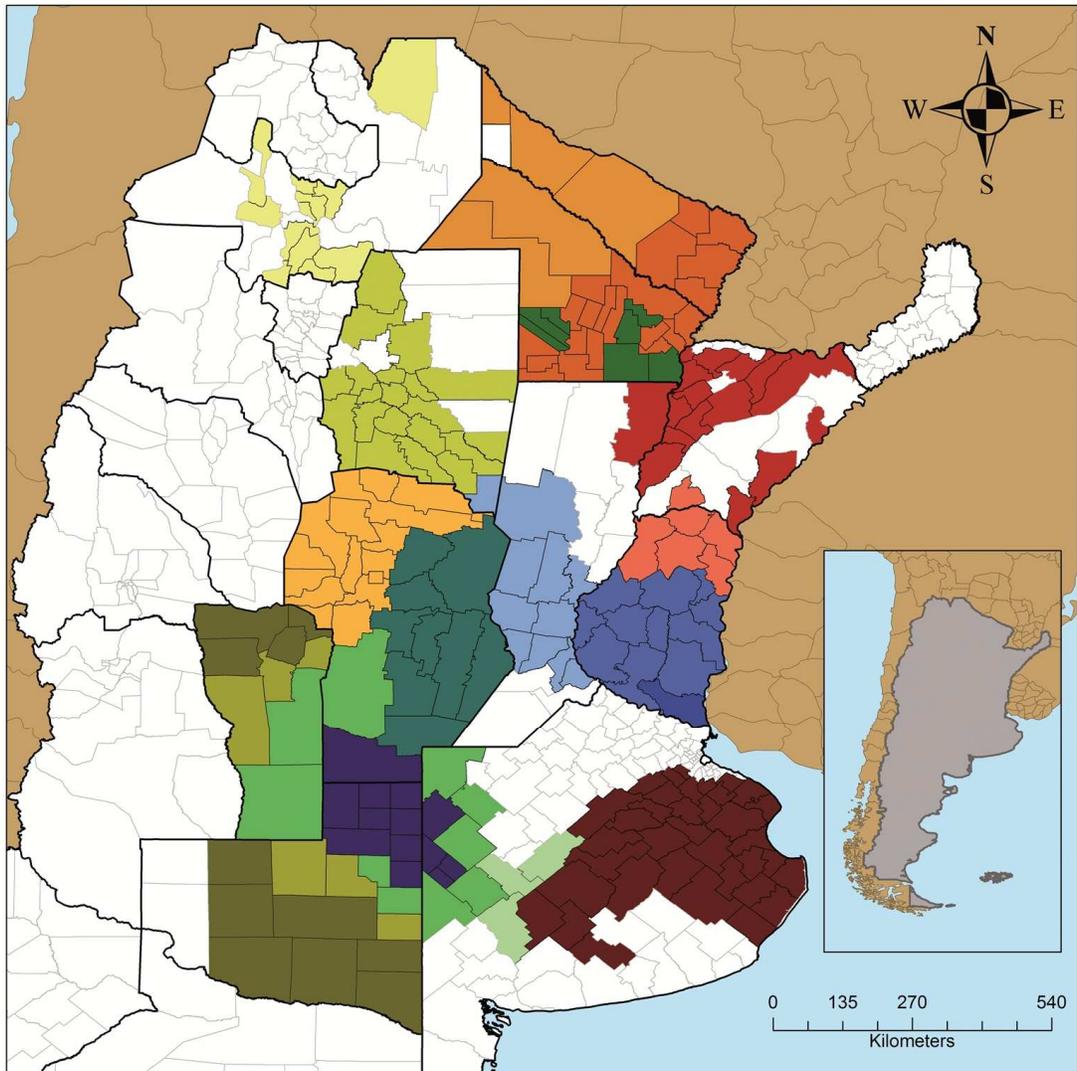
En cuanto a modelos de empresa agrícola-ganadera, se confeccionaron 2 modelos con dos rotaciones cada uno para las siguientes regiones:

- Centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires (2).
- Zona pampeana Subhúmeda (2), provincias de Buenos Aires, Córdoba y La Pampa.

De esta manera, se obtuvieron indicadores económicos para 4 modelos de empresa.



MAPA DE REGIONES GANADERAS



MODELOS DE CRIA

- Cuenca del salado y depresión de la pampa
- Corrientes
- Entre Ríos Norte
- Chaco - Formosa Este
- Chaco - Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa - San Luis Semiárida
- La Pampa - San Luis Árida

MODELOS DE CICLO COMPLETO

- Córdoba Centro - Sur
- Chaco Húmedo
- Pampeana Subhúmeda
- Buenos Aires Centro - Sudoeste

MODELOS DE INVERNADA

- Pampeana Subhúmeda
- Islas de Entre Ríos
- Entre Ríos Sur
- Santa Fe Centro



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE CRÍA





Mes de actualización: Ago-2014

Cría Cuenca Salado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,58	cab/ha
Vacas	260	cabezas
Destete	72%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,74	cab/ha
	276	kg/ha
	0,56	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	92,1	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	22,63	
Ternera invernada	21,39	
Vaca gorda	12,16	\$/kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recria	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	95%	428 has
Praderas	5%	23 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	39	447	17.414	12,16	211.731	471
Vacas conserva	4	380	1.520	8,29	12.601	28
Toros rechazo	2	570	1.140	12,52	14.267	32
Terneras	37	170	6.290	21,39	134.543	299
Terneros	94	175	16.450	22,63	372.264	827
Ventas Totales/año	176	243	42.814	17,41	745.405	1.656
Gastos de comercialización			6,8%	1,19	50.837	113
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	72
INGRESO NETO				15,95	662.168	1.471

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	120	154	0,94	40.091	89
Sanidad	80	103	0,63	26.865	60
Alimentación	25	33	0,20	8.496	19
Costos Directos Totales	225	290	1,76	75.452	168
Estructura e impuestos	442	569	3,45	147.885	329
Amortizaciones	110	141	0,86	36.789	82
Costos Indirectos Totales	552	710	4,31	184.674	410
COSTO TOTAL	777	1.000	6,08	260.126	578

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.753	2.257	14,15	586.716	1.304
RESULTADO NETO	1.201	1.546	9,70	402.042	893

Rentabilidad sobre capital sin tierra

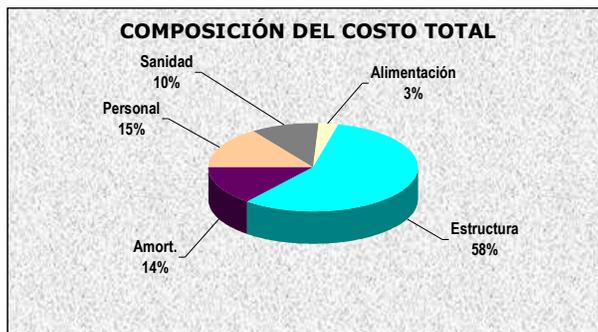
14,9%

Valor de la Tierra (\$/ha)

24.771

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)

8,02



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

Cría Cuenca Salado mejorado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,91	cab/ha
Vacas	410	cabezas
Destete	80%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	1,21	cab/ha
	453	kg/ha
	0,91	EV/ha
Eficiencia de stock	35%	
Producción de carne	156,9	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	22,63	\$/kg
Ternera invernada	21,39	
Vaca gorda	12,16	
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	\$/cab
Toro compra	15.000	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	66%	297 has
Praderas	26%	117 has
Verdeos de invierno	6%	27 has
Verdeos de verano	2%	9 has
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	50	447	22.325	12,16	271.450	603
Vacas conserva	21	380	7.980	8,29	66.154	147
Toros rechazo	3	570	1.710	12,52	21.401	48
Terneras	70	160	11.200	21,39	239.568	532
Terneros	164	180	29.520	22,63	668.038	1.485
Ventas Totales/año	308	236	72.735	17,41	1.266.610	2.815
Gastos de comercialización				1,18	85.920	191
Compras de toros	3	650	1.950	24,92	48.600	108
INGRESO NETO				15,99	1.132.090	2.516

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	100	134	0,75	54.791	122
Sanidad	50	67	0,37	27.266	61
Alimentación	237	315	1,78	129.301	287
Costos Directos Totales	388	516	2,91	211.358	470
Estructura e impuestos	342	456	2,57	186.758	415
Amortizaciones	90	120	0,67	49.057	109
Costos Indirectos Totales	432	575	3,24	235.815	524
COSTO TOTAL	820	1.091	6,15	447.173	994

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.688	2.246	13,04	920.732	2.046
RESULTADO NETO	1.256	1.671	9,70	684.917	1.522

Rentabilidad sobre capital sin tierra

17,1%

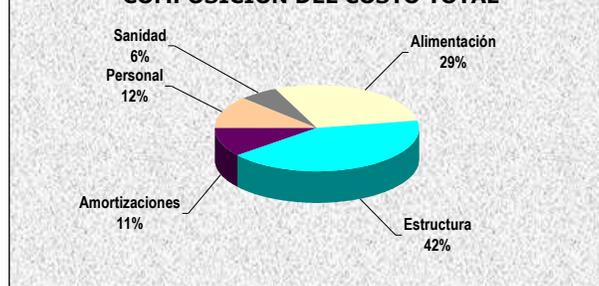
Valor de la Tierra (\$/ha)

24.771

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)

8,00

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

Cría Cuenca Salado Chico

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	175	has
Carga de vientres	0,40	cab/ha
Vacas	70	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	18%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,50	cab/ha
	184	kg/ha
	0,37	EV/ha
Eficiencia de stock	32%	
Producción de carne	58,8	kg/ha
Porcentaje toros	5%	
Desbaste	5%	

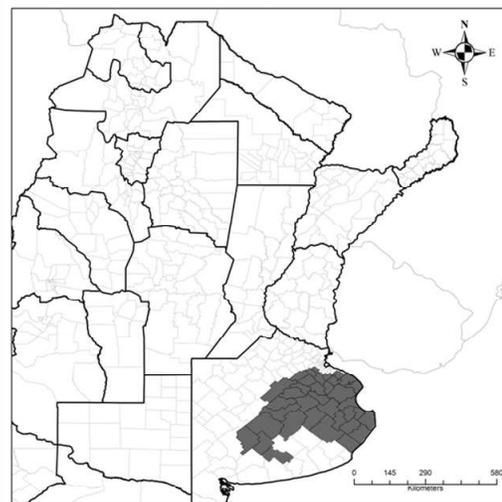
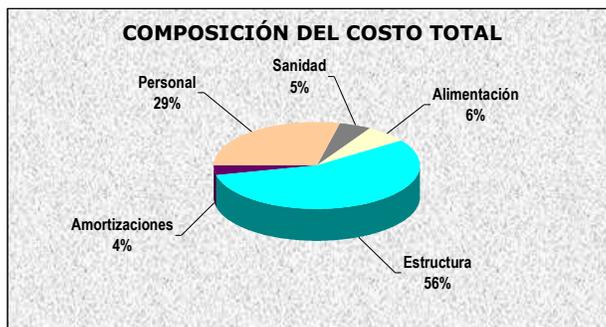
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	22,63	\$ /kg
Ternera invernada	21,39	
Vaca gorda	12,16	
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	95%	166 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	5%	9 has
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	5	447	2.233	12,16	27.145	155
Vacas conserva	4	380	1.520	8,29	12.601	72
Toros rechazo	1	570	570	12,52	7.134	41
Terneras	12	170	2.040	21,39	43.636	249
Terneros	25	175	4.375	22,63	99.006	566
Ventas Totales/año	47	228	10.738	17,65	189.521	1.083
Gastos de comercialización		6,75%		1,19	12.788	73
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	93
INGRESO NETO				15,91	160.533	917

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	460	573	3,73	40.091	229
Sanidad	80	100	0,65	6.998	40
Alimentación	103	128	0,84	8990	51
Costos Directos Totales	643	801	5,22	56.079	320
Estructura e impuestos	900	1.121	7,31	78.491	449
Amortizaciones	58	72	0,47	5.061	29
Costos Indirectos Totales	958	1.194	7,78	83.552	477
COSTO TOTAL	1.601	1.995	13,00	139.631	798

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.198	1.492	10,16	104.454	597
RESULTADO NETO	240	299	2,03	20.902	119
Rentabilidad sobre capital sin tierra	3,7%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	24.771				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	15,70				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

Cría Entre Ríos Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	500	has
Carga de vientres	0,46	cab/ha
Vacas	230	cabezas
Destete	67%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	18	meses
	0,55	cab/ha
Carga	204	kg/ha
	0,41	EV/ha
Eficiencia de stock	34%	
Producción de carne	68,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	20,50	
Ternera invernada	20,53	
Vaca gorda	12,77	\$/kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recria	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	500 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

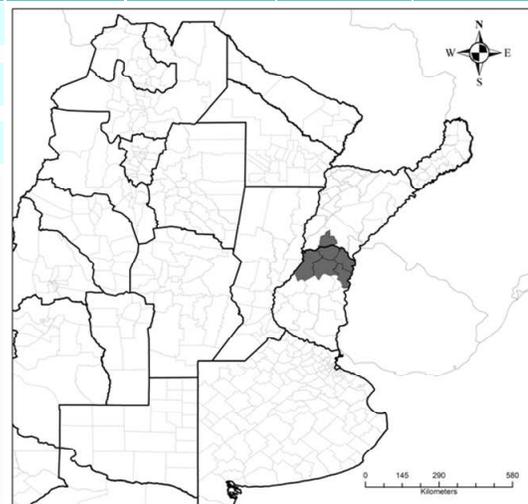
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	32	428	13.680	12,77	174.638	349
Vacas conserva	11	361	3.971	8,29	32.920	66
Toros rechazo	2	570	1.140	12,52	14.267	29
Terneras	24	160	3.840	20,53	78.835	158
Terneros	77	165	12.705	20,50	260.453	521
Ventas Totales/año	146	242	35.336	15,88	561.113	1.122
Gastos de comercialización		7,01%		1,11	39.356	79
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	65
INGRESO NETO				14,38	489.357	979

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	168	200	1,30	46.105	92
Sanidad	80	96	0,62	22.065	44
Alimentación	59	70	0,46	16.100	32
Costos Directos Totales	306	366	2,38	84.270	169
Estructura e impuestos	434	519	3,38	119.454	239
Amortizaciones	124	149	0,97	34.208	68
Costos Indirectos Totales	559	668	4,35	153.661	307
COSTO TOTAL	865	1034	6,73	237.931	476

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.473	1.761	11,87	405.087	810
RESULTADO NETO	914	1.093	7,36	251.425	503
Rentabilidad sobre capital sin tierra	10,8%				
Valor de la Tierra (\$/ha)					15.177
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)					8,76



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Ago-2014

Cría Corrientes

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	1.000	has
Carga de vientres	0,32	cab/ha
Vacas	320	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
	0,44	cab/ha
Carga	162	kg/ha
	0,32	EV/ha
Eficiencia de stock	25%	
Producción de carne	40,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	20,50	
Tenera invernada	20,53	
Vaca gorda	12,77	\$/kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	1000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	34	428	14.535	12,77	185.553	186
Vacas conserva	11	361	3.971	8,29	32.920	33
Toros rechazo	2	570	1.140	12,52	14.267	14
Terneras	0	#iDIV/0!	6.000	20,53	123.180	123
Terneros	104	160	16.640	20,50	341.120	341
Ventas Totales/año	151	280	42.286	16,48	697.040	697
Gastos de comercialización		7,17%		1,18	49.956	50
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	32
INGRESO NETO				15,00	614.683	615

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	147	200	1,52	64.146	64
Sanidad	80	109	0,83	35.008	35
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	227	310	2,34	99.153	99
Estructura e impuestos	329	449	3,40	143.721	144
Amortizaciones	85	116	0,88	37.056	37
Costos Indirectos Totales	414	565	4,28	180.777	181
COSTO TOTAL	642	875	6,62	279.930	280

RESULTADOS ECONÓMICOS

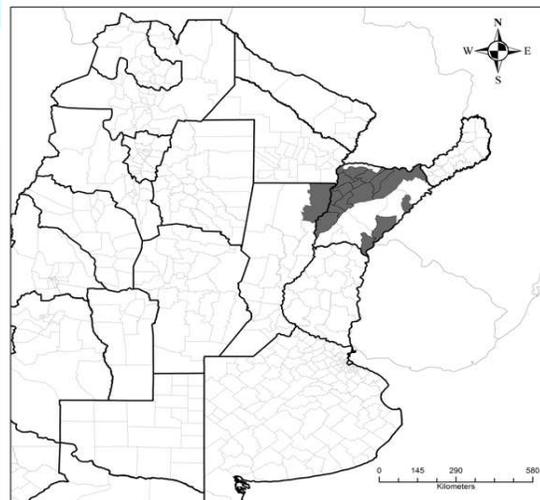
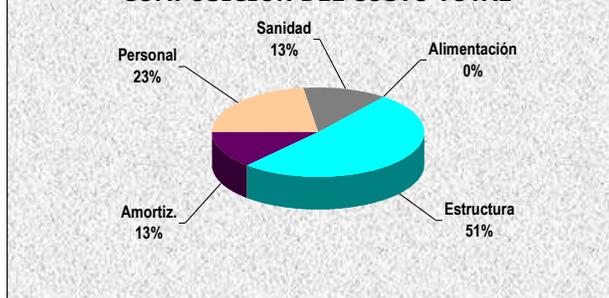
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.182	1.611	12,69	515.530	516
RESULTADO NETO	767	1.046	8,24	334.753	335

Rentabilidad sobre capital sin tierra 10,2%

Valor de la Tierra (\$/ha) 15.177

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) 8,57

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

Cría Chaco-Formosa Este

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	150	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,29	cab/ha
	108	kg/ha
	0,22	EV/ha
Eficiencia de stock	26%	
Producción de carne	28,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	20,50	
Ternera invernada	20,53	
Vaca gorda	12,77	\$/kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recria	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	700 ha
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

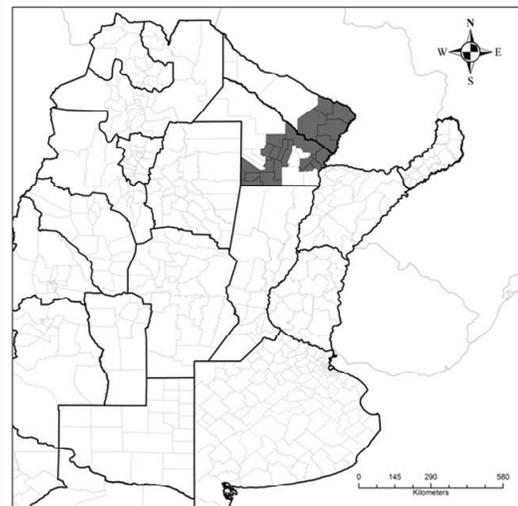
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	17	428	7.268	12,77	92.777	132,54
Vacas conserva	7	361	2.527	8,29	20.949	29,93
Toros rechazo	1	570	570	12,52	7.134	10,19
Terneras	12	160	1.920	20,53	39.418	56,31
Terneros	45	180	8.100	20,50	166.050	237,21
Ventas Totales/año	82	249	20.385	16,01	326.327	466
Gastos de comercialización		7,19%		1,15	23.447	33
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	23
INGRESO NETO				14,53	286.679	410

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	198	267	1,97	40.091	57
Sanidad	100	135	1,00	20.305	29
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	298	403	2,96	60.396	86
Estructura e impuestos	503	679	5,00	101.826	145
Amortizaciones	175	236	1,74	35.466	51
Costos Indirectos Totales	678	915	6,74	137.292	196
COSTO TOTAL	977	1.318	9,70	197.688	282

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.118	1.509	11,54	226.283	323
RESULTADO NETO	440	593	4,54	88.992	127
Rentabilidad sobre capital sin tierra	4,3%				
Valor de la Tierra (\$/ha)					6.653
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)					11,64



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

Cría Chaco-Formosa Oeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	860	has
Carga de vientres	0,15	cab/ha
Vacas	130	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,20	cab/ha
	75	kg/ha
	0,15	EV/ha
Eficiencia de stock	25%	
Producción de carne	18,9	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

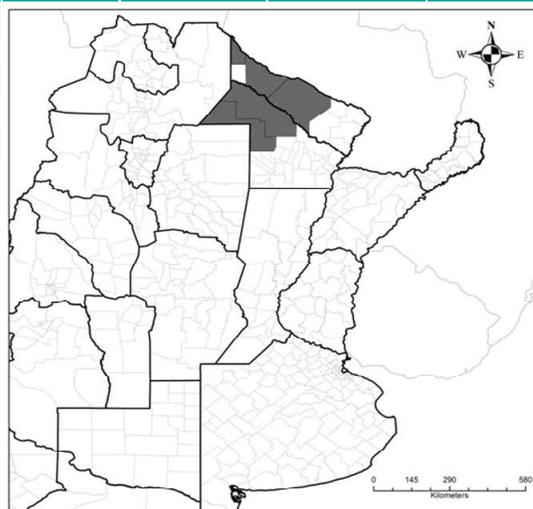
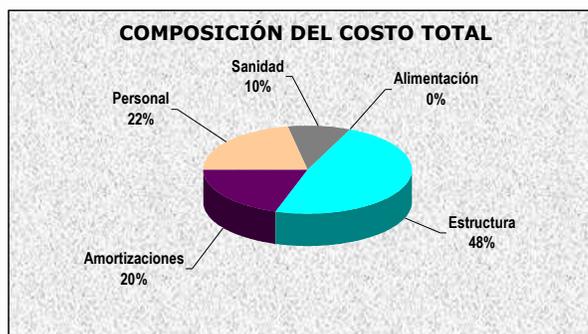
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	20,50	
Ternera invernada	20,53	
Vaca gorda	12,77	
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recria	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	860 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	11	428	4.703	12,77	60.032	70
Vacas conserva	7	361	2.527	8,29	20.949	24
Toros rechazo	1	570	570	12,52	7.134	8
Terneras	13	160	2.080	20,53	42.702	50
Terneros	39	180	7.020	20,50	143.910	167
Ventas Totales/año	71	238	16.900	16,26	274.727	319
Gastos de comercialización		7,16%		1,16	19.671	23
Compras de toros	1	650	650	25,15	16.350	19
INGRESO NETO				14,69	238.705	278

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	231	308	2,37	40.091	47	
Sanidad	100	134	1,03	17.446	20	
Alimentación	0	0	0,00	0	0	
Costos Directos Totales	331	443	3,40	57.537	67	
Estructura e impuestos	507	679	5,22	88.249	103	
Amortizaciones	209	280	2,15	36.349	42	
Costos Indirectos Totales	716	958	7,37	124.598	145	
COSTO TOTAL	1047	1.401	10,78	182.135	212	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1042	1394	11,17	181.168	211
RESULTADO NETO	325	435	3,49	56.570	66
Rentabilidad sobre capital sin tierra	2,9%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	3.923				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,91				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Cría Córdoba Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	825	has
Carga de vientres	0,20	cab/ha
Vacas	165	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,26	cab/ha
	95	kg/ha
	0,19	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	29,7	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	23,12	
Ternera invernada	22,20	
Vaca gorda	12,77	\$/kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

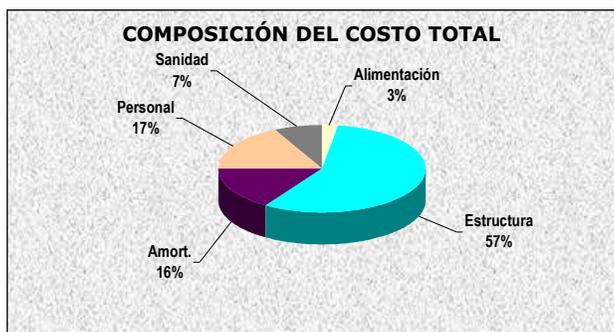
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	825 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	22	428	9.405	12,77	120.064	146
Vacas conserva	9	361	3.249	8,29	26.934	33
Toros rechazo	1	570	570	12,52	7.134	9
Terneras	14	170	2.380	22,20	52.836	64
Terneros	54	180	9.720	23,12	224.726	272
Ventas Totales/año	100	253	25.324	17,05	431.694	523
Gastos de comercialización		7,36%		1,25	31.760	38
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	20
INGRESO NETO				15,55	383.734	465

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	190	243	1,58	40.091	49
Sanidad	80	102	0,67	16.897	20
Alimentación	27	35	0,23	5775	7
Costos Directos Totales	298	380	2,48	62.764	76
Estructura e impuestos	618	789	5,14	130.174	158
Amortizaciones	172	219	1,43	36.164	44
Costos Indirectos Totales	790	1.008	6,57	166.339	202
COSTO TOTAL	1.088	1.388	9,05	229.102	278

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.524	1.945	13,12	320.971	389
RESULTADO NETO	734	937	6,32	154.632	187

Rentabilidad sobre capital sin tierra	7,3%
Valor de la Tierra (\$/ha)	3.950
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	10,94



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Ago-2014

Cría Salta

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	770	has
Carga de vientres	0,14	cab/ha
Vacas	110	cabezas
Destete	55%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,17	cab/ha
	65	kg/ha
	0,13	EV/ha
Eficiencia de stock	27%	
Producción de carne	17,3	kg/ha
Porcentaje toros	5%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero internada	23,12	
Ternera internada	22,20	
Vaca gorda	12,77	\$/kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	770 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	12,77	54.574	71
Vacas conserva	7	361	2.527	8,29	20.949	27
Toros rechazo	1	570	570	12,52	7.134	9
Terneras	8	160	1.280	22,20	28.416	37
Terneros	30	180	5.400	23,12	124.848	162
Ventas Totales/año	56	251	14.052	16,79	235.921	306
Gastos de comercialización		7,07%		1,19	16.680	22
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	21
INGRESO NETO				15,15	203.041	264

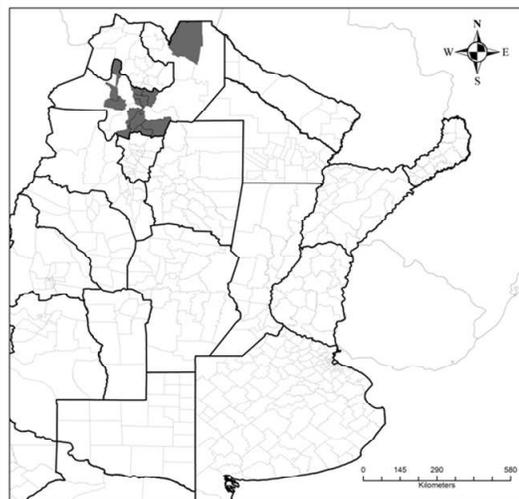
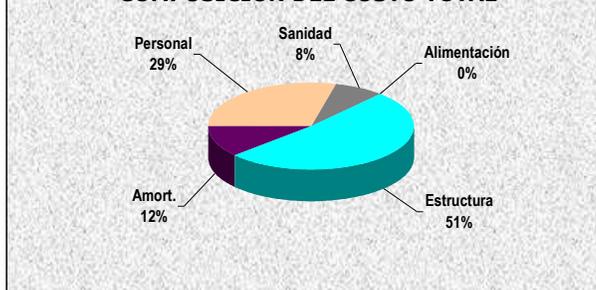
COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	300	364	2,85	40.091	52
Sanidad	80	97	0,76	10.710	14
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	381	462	3,62	50.801	66
Estructura e impuestos	534	648	5,07	71.274	93
Amortizaciones	120	146	1,14	16.079	21
Costos Indirectos Totales	655	794	6,22	87.353	113
COSTO TOTAL	1035	1256	9,83	138.154	179

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1141	1384	11,41	152.240	198
RESULTADO NETO	486	590	4,87	64.887	84
Rentabilidad sobre capital sin tierra	6,5%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	3.923				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,17				

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

Cría La Pampa-San Luis Semiárida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	450	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,28	cab/ha
	102	kg/ha
	0,21	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	33,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

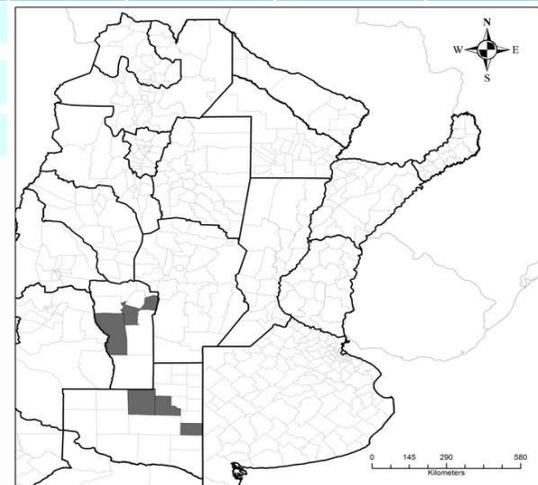
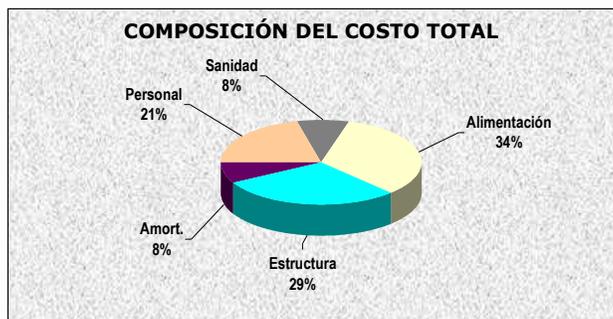
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	22,63	
Ternera invernada	21,39	
Vaca gorda	12,16	
Vaca conserva	8,29	\$/kg
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	85%	1785 has
Praderas	15%	315 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	62	428	26.505	12,16	322.274	153
Vacas conserva	21	361	7.581	8,29	62.846	30
Toros rechazo	3	570	1.710	12,52	21.401	10
Terneras	51	170	8.670	21,39	185.451	88
Terneros	158	180	28.440	22,63	643.597	306
Ventas Totales/año	295	247	72.906	16,95	1.235.570	588
Gastos de comercialización		6,99%		1,19	86.410	41
Compras de toros	3	650	1950	24,92	48.600	23
INGRESO NETO				15,51	1.100.560	524

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	201	258	1,59	116.211	55
Sanidad	80	103	0,64	46.498	22
Alimentación	316	407	2,51	183319	87
Costos Directos Totales	597	769	4,75	346.028	165
Estructura e impuestos	278	358	2,21	160.930	77
Amortizaciones	78	100	0,62	44.954	21
Costos Indirectos Totales	355	458	2,82	205.884	98
COSTO TOTAL	953	1226	7,57	551.912	263

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.302	1.677	10,69	754.532	359
RESULTADO NETO	947	1.219	7,77	548.648	261
Rentabilidad sobre capital sin tierra	13,2%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	6.237				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	9,42				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Ago-2014

Cría La Pampa-San Luis Árida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	3.000	has
Carga de vientres	0,12	cab/ha
Vacas	350	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,15	cab/ha
	55	kg/ha
	0,11	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	17,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	22,63	
Ternera invernada	21,39	
Vaca gorda	12,16	\$ /kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	3000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	38	428	16.245	12,16	197.523	66
Vacas conserva	25	361	9.025	8,29	74.817	25
Toros rechazo	3	475	1.425	12,52	17.834	6
Terneras	33	170	5.610	21,39	119.998	40
Terneros	114	180	20.520	22,63	464.368	155
Ventas Totales/año	213	248	52.825	16,56	874.540	292
Gastos de comercialización		7,83%		1,30	68.492	23
Compras de toros	3	650	1950	24,92	48.600	16
INGRESO NETO				14,89	757.447	252

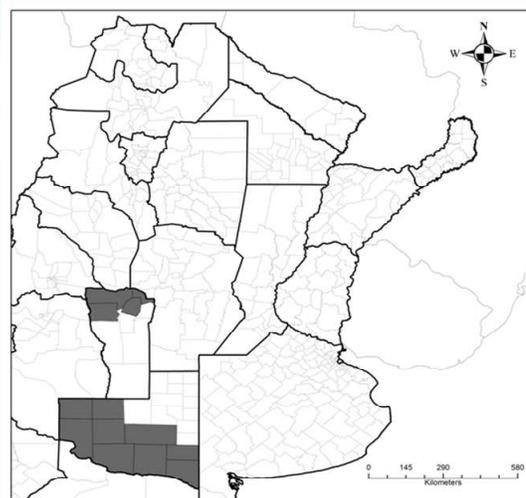
COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	158	200	1,33	70.159	23
Sanidad	80	102	0,67	35.556	12
Alimentación	55	70	0,46	24.500	8
Costos Directos Totales	294	372	2,47	130.215	43
Estructura e impuestos	337	427	2,83	149.316	50
Amortizaciones	104	131	0,87	45.948	15
Costos Indirectos Totales	441	558	3,70	195.264	65
COSTO TOTAL	735	930	6,16	325.479	108

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.416	1.792	12,30	627.232	209
RESULTADO NETO	975	1.234	8,47	431.969	144

Rentabilidad sobre capital sin tierra	12,6%
Valor de la Tierra (\$/ha)	1.927
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	8,38



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Cría Santiago del Estero

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	560	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	115	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
	0,25	cab/ha
Carga	94	kg/ha
	0,19	EV/ha
Eficiencia de stock	29%	
Producción de carne	27,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	23,12	
Ternera invernada	22,20	
Vaca gorda	12,16	\$/kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	560 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	12,16	51.980	93
Vacas conserva	7	361	2.527	8,29	20.949	37
Toros rechazo	1	570	570	12,52	7.134	13
Terneras	12	170	2.040	22,20	45.288	81
Terneros	35	180	6.300	23,12	145.656	260
Ventas Totales/año	65	242	15.712	17,25	271.006	484
Gastos de comercialización		7,15%		1,23	19.371	35
Compras de toros	1	650	650	25,15	16.350	29
INGRESO NETO				15,62	235.285	420

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	288	349	2,55	40.091	72
Sanidad	80	97	0,71	11.189	20
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	368	446	3,26	51.280	92
Estructura e impuestos	585	710	5,19	81.609	146
Amortizaciones	248	301	2,20	34.608	62
Costos Indirectos Totales	834	1.011	7,40	116.217	208
COSTO TOTAL	1.201	1.456	10,66	167.497	299

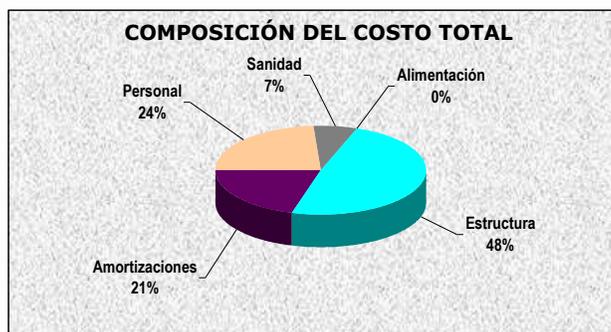
RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.320	1.600	12,17	184.005	329
RESULTADO NETO	486	589	4,49	67.788	121

Rentabilidad sobre capital sin tierra **3,9%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **2.329**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **12,93**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Incorporación de tecnología en modelos de cría

El camino hacia la eficiencia productiva de la ganadería implica fortalecer los procesos de incorporación de nuevas tecnologías y aunque estas están disponibles, se observa que por diferentes razones, los niveles de adopción no son los esperados, lo que redundará en bajas productividades en relación al potencial teórico de cada región.

Dentro de las actividades principales, cría e invernada, puede indicarse que la adopción de tecnología ha sido mucho más fluida en los sistemas de engorde - tanto la invernada a campo como el feed-lot - en contraste con la cría, actividad en la que la incorporación de tecnología llevaría a incrementar su eficiencia.

Como aporte a esta discusión, se plantearon entonces, dos modelos de cría, en Cuenca del Salado y Corrientes, con dos tamaños para cada región: chico y mediano para la del Salado y mediano y grande para la zona Corrientes. Sobre estos modelos se simuló los efectos de la aplicación de una serie de variantes de tecnologías de insumos y de procesos sobre los resultados físicos y económicos.

Para cada modelo y tamaño tendremos las siguientes variantes:

- 1) Tecnología básica : Básico
- 2) Usa una determinada combinación de diferentes tecnologías de procesos: (TP)
 - a) estacionamiento del servicio
 - b) tacto
 - c) eliminación de vacas vacías
 - d) enlatado
 - e) eficiencia de pastoreo
 - f) uso de reservas
 - g) diferimiento del campo natural
- 3) Usa una determinada combinación de diferentes tecnologías de insumos : (TI)
 - a) suplementación de vaquillonas
 - b) implantación de pasturas
 - c) uso de antiparasitarios
 - d) control de enfermedades venéreas
 - e) destete precoz
 - f) fertilización
 - g) apotreramiento
 - h) mejoramiento de aguadas
 - i) mejoramiento de caminos y drenajes
 - j) mejoramiento de corrales y bañaderos
- 4) Utiliza una combinación de ambas tecnologías: (TP+TI)

Los efectos de la aplicación de estas técnicas resultan en la mejora de los siguientes parámetros

Modelo	Corrientes Mediano y Grande			
	Nivel Tecnológico	Básico	TP	TI
Destete (%)	65	70	70	75
Carga (vientres/ha)	0,32	0,36	0,39	0,44
Peso al destete (kg)	155	159	159	164
Edad al destete (meses)	6,0	5,6	5,6	5,1
Edad al primer entore (meses)	36,0	33,3	26,7	24,0
Invernada de Vaquillonas (%)	-	10	20	30
Ganancia de peso Vq Invernada (g/día)	-	450	450	500
Mortandad (%)	3,0	3,0	2,0	2,0

Modelo	Salado Chico y Mediano			
	Nivel Tecnológico	Básico	TP	TI
Destete (%)	72	77	77	83.2
Carga (vientres/ha)	0,58	0,65	0,70	0,79
Peso al destete (kg)	173	178	178	182
Edad al destete (meses)	8,0	7,4	7,4	6,9
Edad al primer entore (meses)	27,0	25,0	20,0	18,0
Invernada de Vaquillonas (%)	-	8	10	15
Ganancia de peso Vq Invernada (g/día)	-	450	450	500
Mortandad (%)	3,0	2,0	2,0	2,0

A partir de la incorporación de tecnologías, sean de proceso o de insumos, los modelos simulados realizan invernada de vaquillonas en niveles crecientes del total del destete de hembras y con mayor ganancia de peso diaria.

A medida que se incorpora tecnología disminuye la edad de las vaquillonas de 1er servicio, aumenta el peso de destete y la carga de vientres. Los incrementos de costos ocasionados por la incorporación de tecnología se muestran en cuadros y gráficos más adelante.

No se debe presuponer que las tecnologías de proceso no incrementan los costos. En este análisis, el empleo de ciertas tecnologías de proceso, tales como eficiencia del pastoreo, uso de reservas, diferimiento del campo natural, enlatado, etc. incrementan ciertos costos tales como las retribuciones del personal y asesoramiento por ejemplo, como se ve en los cuadros y gráficos que están en la siguiente sección.

Resultados y análisis:

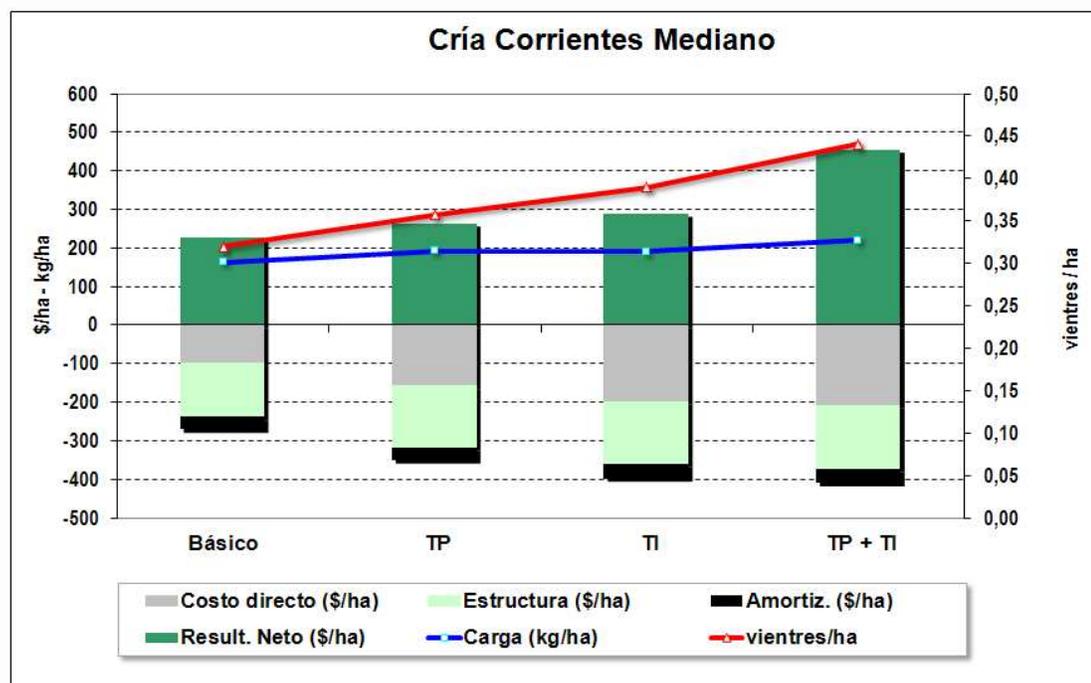
En los siguientes cuadros y gráficos, se presentan los resultados físicos y económicos de las principales variables de cada modelo.

Corrientes Mediano

	Básico	TP	TI	TP + TI
Producción de carne anual (kg/ha)	41	52	55	70
Eficiencia de Stock (%)	25	27	29	32
Carga (kg/ha)	162	192	190	220
% de Campo Natural	100	100	90	90
% de Pasturas	0	0	10	10

	Resultados económicos en (\$/ha)			
Personal	64	116	116	116
Sanidad	34	41	48	56
Alimentación	0	0	33	36
Total gastos directos	98	157	197	208
Total gastos estructura e impuestos	140	160	164	164
Total amortizaciones	33	33	37	37
Total Costos	271	350	398	409
Ingreso Neto	497	614	687	865
Margen Bruto	398	457	490	657
Resultado Neto	226	264	289	456

	Resultados económicos en (\$/kg)			
Personal	1,58	2,22	2,11	1,66
Sanidad	0,85	0,79	0,87	0,80
Alimentación	0,00	0,00	0,59	0,51
Total gastos directos	2,42	3,01	3,57	2,97
Total gastos estructura e impuestos	3,44	3,06	2,97	2,35
Total amortizaciones	0,81	0,63	0,68	0,54
Total Costos	6,67	6,71	7,21	5,86
Ingreso Neto	12,22	11,76	12,45	12,38
Margen Bruto	9,80	8,75	8,88	9,41
Resultado Neto	5,55	5,06	5,24	6,52

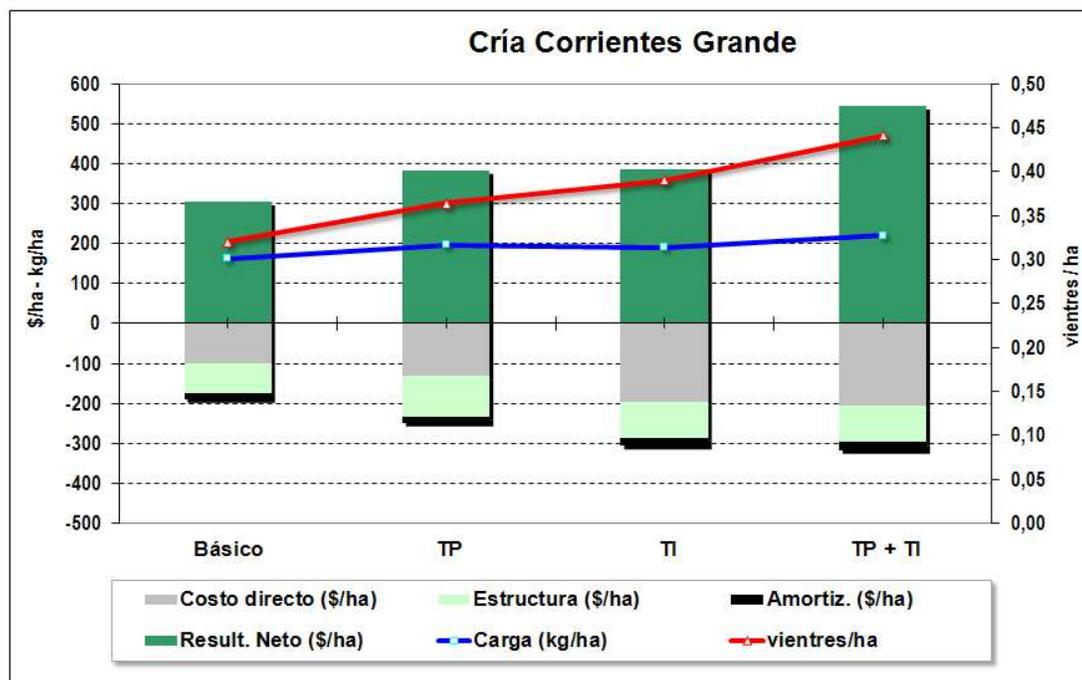


Corrientes Grande

	Básico	TP	TI	TP + TI
Producción de carne anual (kg/ha)	41	53	55	70
Eficiencia de Stock (%)	25	27	29	32
Carga (kg/ha)	162	196	190	220
% de Campo Natural	100	100	90	90
% de Pasturas	0	0	10	10

	Resultados económicos en (\$/ha)			
Personal	64	89	115	115
Sanidad	34	42	48	56
Alimentación	0	0	33	36
Total gastos directos	98	132	195	206
Total gastos estructura e impuestos	76	102	90	91
Total amortizaciones	15	15	20	20
Total Costos	189	248	305	317
Ingreso Neto	491	628	689	859
Margen Bruto	393	497	494	652
Resultado Neto	302	380	384	542

	Resultados económicos en (\$/kg)			
Personal	1,57	1,68	2,07	1,64
Sanidad	0,84	0,79	0,87	0,80
Alimentación	0,00	0,00	0,59	0,51
Total gastos directos	2,41	2,48	3,53	2,95
Total gastos estructura e impuestos	1,85	1,91	1,63	1,30
Total amortizaciones	0,37	0,28	0,36	0,28
Total Costos	4,63	4,67	5,51	4,53
Ingreso Neto	12,02	11,83	12,44	12,27
Margen Bruto	9,61	9,35	8,91	9,32
Resultado Neto	7,39	7,16	6,93	7,74

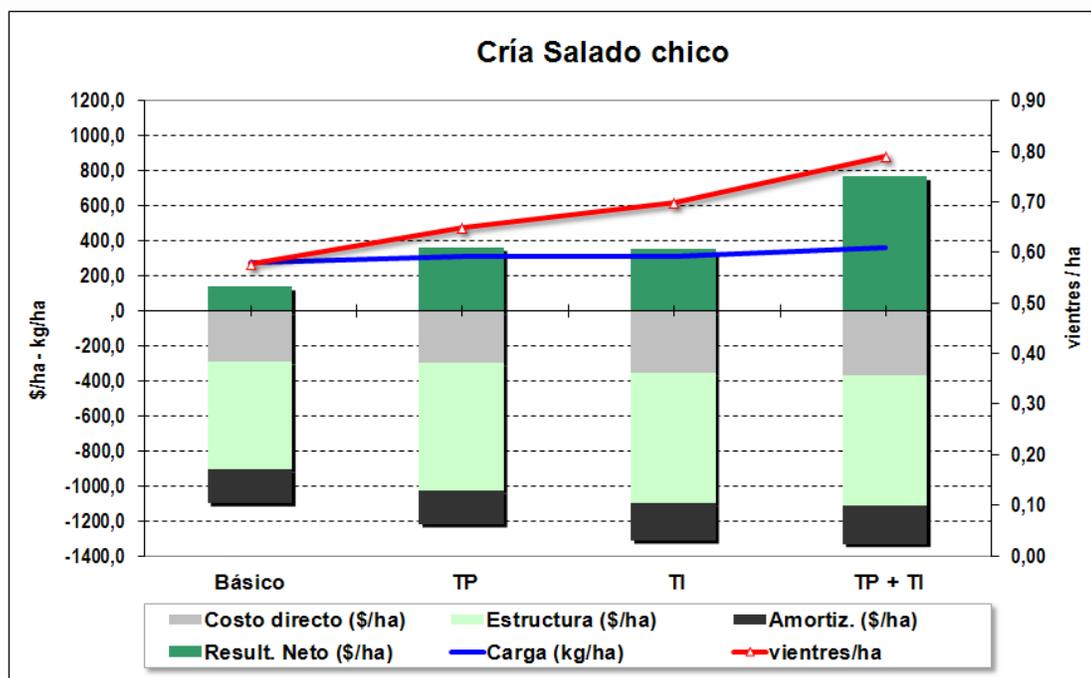


Cuenca del Salado Chico

	Básico	TP	TI	TP + TI
Producción de carne anual (kg/ha)	94	118	118	150
Eficiencia de Stock (%)	34	38	38	42
Carga (kg/ha)	278	313	312	358
% de Campo Natural	95	95	90	90
% de Pasturas	5	5	10	10

	Resultados económicos en (\$/ha)			
Personal	229	229	229	229
Sanidad	59	66	78	90
Alimentación	0	0	43	50
Total gastos directos	288	296	351	369
Total gastos estructura e impuestos	615	729	744	745
Total amortizaciones	195	195	217	217
Total Costos	1098	1220	1.312	1.331
Ingreso Neto	1236	1582	1.668	2.099
Margen Bruto	947	1286	1.317	1.730
Resultado Neto	137	362	356	768

	Resultados económicos en (\$/kg)			
Personal	2,44	1,94	1,94	1,52
Sanidad	0,63	0,56	0,66	0,60
Alimentación	0,00	0,00	0,37	0,34
Total gastos directos	3,06	2,50	2,97	2,46
Total gastos estructura e impuestos	6,54	6,18	6,30	4,96
Total amortizaciones	2,07	1,65	1,84	1,44
Total Costos	11,67	10,33	11,11	8,86
Ingreso Neto	13,14	13,40	14,12	13,97
Margen Bruto	10,07	10,90	11,15	11,51
Resultado Neto	1,46	3,07	3,01	5,11

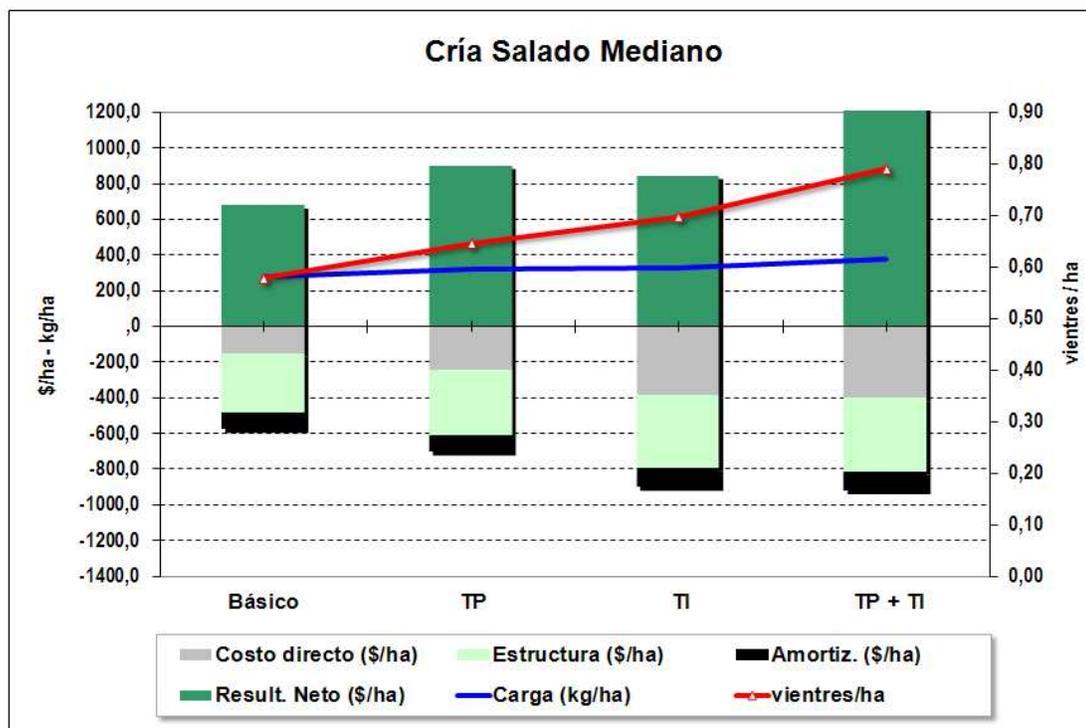


Cuenca del Salado Mediano

	Básico	TP	TI	TP + TI
Producción de carne anual (kg/ha)	92	118	122	155
Eficiencia de Stock (%)	33	37	37	41
Carga (kg/ha)	276	322	327	379
% de Campo Natural	95	95	90	90
% de Pasturas	5	5	10	10

	Resultados Económicos en (\$/ha)			
Personal	93	178	258	258
Sanidad	59	69	83	97
Alimentación	0	0	42	47
Total gastos directos	151	247	383	402
Total gastos estructura e impuestos	334	365	411	412
Total amortizaciones	94	94	108	108
Total Costos	579	706	903	922
Ingreso Neto	1255	1605	1.746	2.171
Margen Bruto	1104	1359	1.362	1.769
Resultado Neto	676	900	843	1.249

	Resultados Económicos en (\$/kg)			
Personal	1,01	1,50	2,12	1,67
Sanidad	0,64	0,58	0,68	0,63
Alimentación	0,00	0,00	0,35	0,30
Total gastos directos	1,64	2,08	3,15	2,60
Total gastos estructura e impuestos	3,62	3,08	3,37	2,67
Total amortizaciones	1,02	0,79	0,89	0,70
Total Costos	6,29	5,96	7,41	5,97
Ingreso Neto	13,62	13,56	14,34	14,05
Margen Bruto	11,98	11,47	11,19	11,45
Resultado Neto	7,34	7,60	6,93	8,08



Consideraciones generales

En los modelos de Corrientes, a medida que se aumenta la incorporación de tecnología, se logra un incremento en el Resultado Neto de un 202 y un 179 % en los modelos Mediano y Grande respectivamente.

En los modelos de Cuenca del Salado, a medida que se aumenta la incorporación de tecnología, se logra un incremento en el Resultado Neto de un 558 y un 184 % en los modelos Chico y Mediano respectivamente.

En ambas regiones y con los presupuestos establecidos, estos resultados sugieren que en las menores escalas lograr mejores parámetros físicos y reproductivos es más redituable que en escalas más grandes.

- Carga: Dentro de cierto margen, en kg/ha se mantiene, pero con el incremento del % de destete y la disminución del tiempo de recría hasta 1er servicio, aumenta el número de vientres productivos, incrementándose también la producción de carne.
- Las amortizaciones aumentan para los modelos de TI, a través de la mejora de instalaciones y el mejor apotramiento, y por las mayor cantidad de pasturas, en los modelos TI.
- Los gastos de estructura se incrementan debido al asesoramiento técnico (TP) y a la conservación de mejoras (TI)
- Respecto de los gastos directos, la incorporación de TP aumenta los gastos de sanidad y personal excepto en el modelo chico del Salado, donde solo aumenta la sanidad, ya que el personal, al estar subutilizado en el modelo básico, no se considera necesario aumentarlo. Las TI ya incorporan gastos derivados de implantación de pasturas y suplementación, por lo que aumentan los gastos directos.
- Se destaca también el impacto de la escala, en todos los casos los modelos más grandes diluyen gastos fijos.
- Los resultados físicos, son superiores a medida que los niveles tecnológicos son crecientes.
- En cuanto a los resultados económicos, estos son crecientes a medida que aumentamos los niveles tecnológicos, aunque también se incrementen los costos, sea en \$/ha o en \$/kg, cuando pasamos de TP a TI.
- Los costos son crecientes a medida que mejoramos el nivel tecnológico, pero en general la mayor productividad genera aumentos en los ingresos netos más que proporcionales, con los consecuentes incrementos en el margen bruto y en el resultado neto.



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE CICLO COMPLETO



Ciclo Completo Pampeana Subhúmeda

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,29	cab/ha
Vacas	600	cabezas
Destete	75%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,50	cab/ha
	176	kg/ha
	0,39	EV/ha
Eficiencia de stock	36%	
Producción de carne	63,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

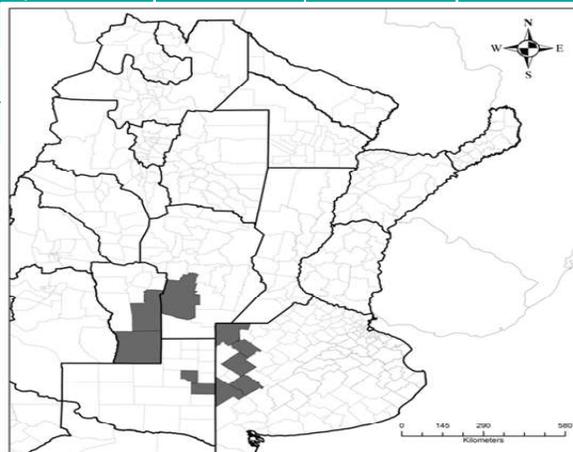
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero internada	22,63	
Ternera internada	21,39	
Vaca gorda	12,16	\$/kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	14,45	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab
Vaquillona gorda	18,75	
Novillo gordo	18,44	\$/kg

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	84%	1764 has
Praderas	16%	336 has
Verdeos de invierno	-	--
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	68	447	30.362	12,16	369.172	176
Vacas conserva	17	380	6.460	8,29	53.553	26
Toros rechazo	5	618	3.088	12,52	38.640	18
Terneras	29	170	4.930	21,39	105.453	50
Terneros	68	180	12.240	22,63	276.991	132
Vaquillonas recría / engorde	77	295	22.677	18,75	425.094	202
Novillos Internada	152	371	56.316	18,44	1.038.411	494
Ventas Totales/año	416	327	136.072		2.307.313	1.099
Gastos de comercialización		7,4%		1,06	144.365	69
Compras de toros	5	650	3.250	24,92	81.000	39
INGRESO NETO				15,47	2.055.177	979

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	182	321	1,41	192.331	92
Sanidad	100	177	0,78	105.963	50
Alimentación	326	573	2,53	343.893	164
Gastos Directos Totales	608	1.070	4,72	642.187	306
Estructura e impuestos	239	420	1,85	251.989	120
Amortizaciones	57	100	0,44	59.771	28
Gastos Indirectos Totales	295	520	2,29	311.760	148
COSTO TOTAL	903	1.590	7,01	953.947	454

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.338	2.355	10,75	1.412.990	673
RESULTADO NETO	1.043	1.835	8,46	1.101.230	524
Rentabilidad sobre capital sin tierra	16,7%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	6.237				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	8,67				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Ago-2014

Ciclo Completo Córdoba Centro-Sur

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	330	has
Carga de vientres	0,67	cab/ha
Vacas	220	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	1,12	cab/ha
	397	kg/ha
	0,91	EV/ha
Eficiencia de stock	40%	
Producción de carne	157,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

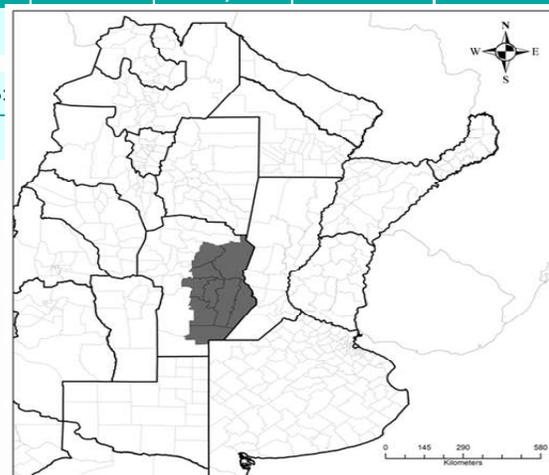
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	22,63	
Ternera invernada	21,39	
Vaca gorda	12,16	\$/kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15.000	\$/cab
Vaquillona gorda	18,75	\$/kg
Novillo gordo	17,81	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	50%	165 has
Praderas	30%	99 has
Verdeos de invierno	15%	49,5 has
Verdeos de verano	5%	16,5 has
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	30	447	13.395	12,16	162.870	494
Vacas conserva	3	380	1.140	8,29	9.451	29
Toros rechazo	2	618	1.235	12,52	15.456	47
Terneras	1	160	160	21,39	3.422	10
Vaquillonas recría / engorde	28	304	8.512	18,75	159.566	484
Novillos Invernada	70	409	28.595	17,81	509.391	1.544
Ventas Totales/año	134	396	53.037		860.156	2.607
Gastos de comercialización		7,2%		1,16	61.685	187
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	98
INGRESO NETO				14,80	765.832	2.321

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	325	546	2,26	120.026	364
Sanidad	100	168	0,70	37.070	112
Alimentación	477	801	3,32	176.174	534
Gastos Directos Totales	902	1.515	6,28	333.270	1.010
Estructura e impuestos	457	767	3,18	168.757	511
Amortizaciones	122	206	0,85	45.251	137
Gastos Indirectos Totales	579	973	4,04	214.008	649
COSTO TOTAL	1.481	2.488	10,32	547.278	1.658

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1171	1966	8,52	432.562	1.311
RESULTADO NETO	591	993	4,48	218.554	662
Rentabilidad sobre capital sin tierra	7,2%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	43.66				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,09				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Ago-2014

Ciclo Completo Chaco Húmedo

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga de vientres	0,22	cab/ha
Vacas	200	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,53	cab/ha
	182	kg/ha
	0,40	EV/ha
Eficiencia de stock	25%	
Producción de carne	46,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	20,50	
Ternera invernada	20,53	
Vaca gorda	12,16	\$ /kg
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recría	18,75	
Toro venta	12,52	
Toro compra	15,000	\$/cab
Vaquillona gorda	18,75	\$ /kg
Novillo gordo	15,50	

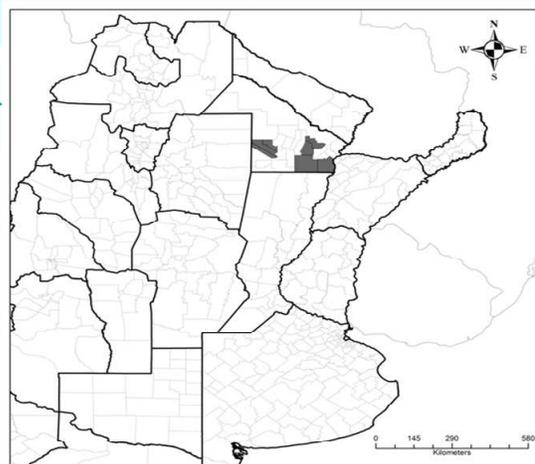
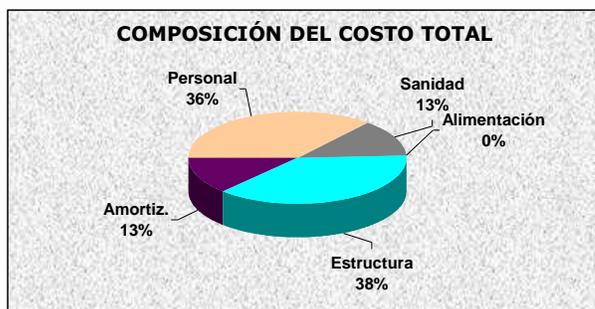
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	900 has
Praderas	0%	--
Verdeos de invierno	0%	--
Verdeos de verano	0%	--
Rastrojos	0%	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	23	447	10.270	12,16	124.867	139
Vacas conserva	6	380	2.280	8,29	18.901	21
Toros rechazo	2	570	1.140	12,52	14.267	16
Terneras	3	140	420	20,53	8.623	10
Vaquillonas recría / engorde	15	304	4.560	18,75	85.482	95
Novillos Invernada	55	437	24.035	15,50	372.543	414
Ventas Totales/año	104	411	42.705		624.682	694
Gastos de comercialización		7,5%		1,08	46.204	51
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	36
INGRESO NETO				13,17	545.474	606

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	280	670	3,14	134.028	149
Sanidad	100	240	1,12	47.982	53
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Gastos Directos Totales	381	910	4,26	182.010	202
Estructura e impuestos	293	701	3,28	140.221	156
Amortizaciones	100	239	1,12	47.845	53
Gastos Indirectos Totales	393	940	4,40	188.066	209
COSTO TOTAL	774	1.850	8,67	370.076	411

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	760	1.817	8,91	363.464	404
RESULTADO NETO	367	877	4,51	175.398	195

Rentabilidad sobre capital sin tierra	5,0%
Valor de la Tierra (\$/ha)	6.653
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	10,51



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Ciclo Completo Buenos Aires Centro-Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	380	has
Carga de vientres	0,50	cab/ha
Vacas	190	cabezas
Destete	69%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,93	cab/ha
	323	kg/ha
	0,39	EV/ha
Eficiencia de stock	36%	
Producción de carne	117,2	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	22,63	\$ /kg
Ternera invernada	21,39	
Vaca gorda	12,16	
Vaca conserva	8,29	
Vaquillona recria	18,75	
Toro venta	12,52	\$ /cab
Toro compra	15.000	
Vaquillona invernada	18,75	\$ /kg
Novillo	18,44	

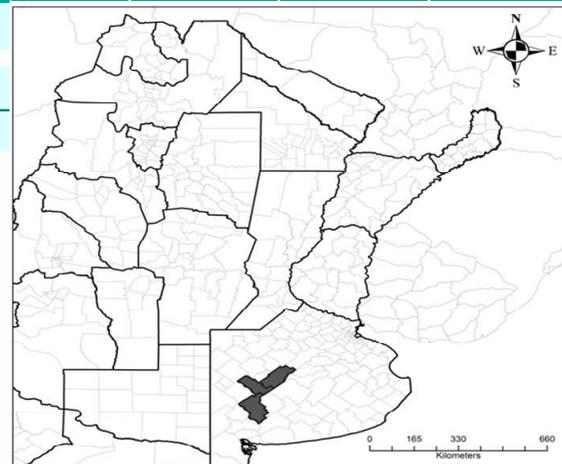
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	66%	250 has
Praderas	26%	100 has
Verdeos de invierno	8%	30 has
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	26	447	11.609	12,16	141.154	371
Vacas conserva	3	380	1.140	8,29	9.451	25
Toros rechazo	1	570	570	12,52	7.134	19
Vaquillonas recria / engorde	26	295	7.657	18,75	143.538	378
Novillos Invernada	63	390	24.539	18,44	452.465	1.191
Ventas Totales/año	119	382	45.515		753.742	1.984
Gastos de comercialización		7,5%		1,24	56.531	149
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	43
INGRESO NETO				15,18	681.011	1.792

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha	
Personal	338	626	2,61	118.908	313	
Sanidad	100	186	0,77	35.263	93	
Alimentación	370	684	2,85	129.886	342	
Gastos Directos Totales	808	1.495	6,24	284.057	748	
Estructura e impuestos	536	991	4,14	188.256	495	
Amortizaciones	127	235	0,98	44.612	117	
Gastos Indirectos Totales	662	1.226	5,12	232.868	613	
COSTO TOTAL	1.471	2.721	11,36	516.924	1.360	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.129	2.089	8,92	396.954	1045
RESULTADO NETO	467	864	3,69	164.087	432

Rentabilidad sobre capital sin tierra	5,5%
Valor de la Tierra (\$/ha)	36.384
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,96



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE INVERNADA



Mes de actualización: Ago-2014

Invernada Pampeana subhúmeda Media Producción

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga	1,64	cab/ha
	492	kg/ha
	1,44	EV/ha
Eficiencia de Stock	53%	
Producción de carne anual	260	kg/ha
Producción por cabeza	159	kg/cab
	Vaquillonas	Novillos
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	399
Tiempo engorde (meses)	-	15,8
ADPV (gramos/cab/día)	-	500
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	22,63	\$/kg
	Terneras	21,39	
Ventas	Novillos	18,44	
	Vaquillonas	18,75	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	2.080	\$/ha
Verdeos de Invierno	1.175	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	20%	100 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	80%	400 has
Campo natural	0%	0 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	607	399	242.193	18,44	4.465.797	8.932
Total Ventas	607	399	242.193	18,44	4.465.797	8.932
Gastos de comercialización ventas				7,0%	312.606	625
Compras						
Terneros	623	180	112.140	22,63	2.537.728	5.075
Total Compras	623	180	112.140	22,63	2.537.728	5.075
Gastos de comercialización compras				6,5%	164.952	330
INGRESO NETO TOTAL				5,99	1.450.510	2.901

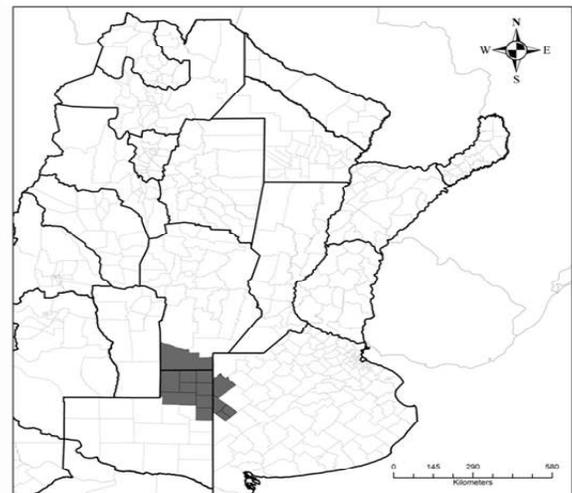
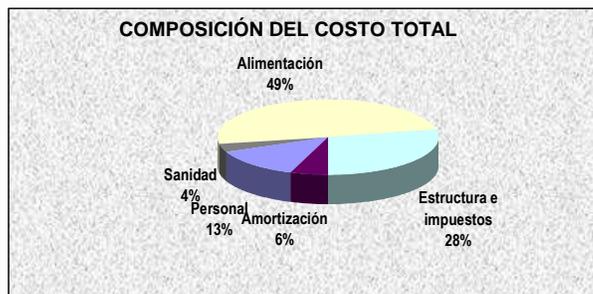
COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	186	0,63	152.240	304
Sanidad	50	0,17	40.917	82
Total Alimentación	695	2,35	569.646	1139
Costos Directos Totales	932	3,15	762.802	1.526
Estructura e Impuestos	400	1,35	327.801	656
Amortizaciones	78	0,27	64.312	129
Costos Indirectos Totales	478	1,62	392.112	784
COSTO TOTAL	1.410	4,77	1.154.914	2.310

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	839	2,84	687.708	1.375
RESULTADO NETO	360	1,22	295.596	591

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **5,2%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **40.179**

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	15,93



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Invernada Pampeana subhúmeda Alta Producción

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga	2,80	cab/ha
	847	kg/ha
	2,71	EV/ha
Eficiencia de Stock	71%	
Producción de carne anual	605	kg/ha
Producción por cabeza	216	kg/cab
		<i>Vaquillonas</i> <i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	404
Tiempo engorde (meses)	-	11,5
ADPV (gramos/cab/día)	-	700
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS			
Compras	Terneros	22,63	\$ /kg
	Terneras	21,39	
Ventas	Novillos	18,44	
	Vaquillonas	18,75	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	2.080	\$ /ha
Verdeos de Invierno	1.175	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	30%	150 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	70%	350 has
Campo natural	0%	0 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	1.373	404	554.349	18,44	10.221.637	20.443
Total Ventas	1.373	404	554.349	18,44	10.221.637	20.443
Gastos de comercialización ventas				7,0%	715.515	1.431
Compras						
Terneros	1.400	180	252.000	22,63	5.702.760	11.406
Total Compras	1.400	180	252.000	22,63	5.702.760	11.406
Gastos de comercialización compras				6,5%	370.679	741
INGRESO NETO TOTAL				6,19	3.432.683	6.865

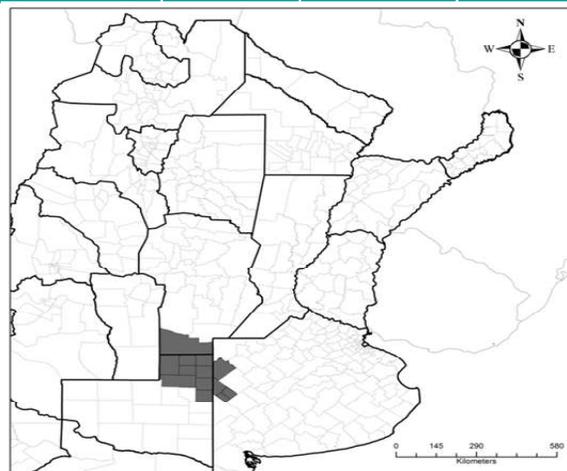
COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	163	0,41	228.360	457	
Sanidad	50	0,13	69.858	140	
Total Alimentación	1.002	2,53	1.402.352	2.805	
Costos Directos Totales	1.216	3,07	1.700.570	3.401	
Estructura e Impuestos	284	0,72	397.467	795	
Amortizaciones	46	0,12	64.312	129	
Costos Indirectos Totales	330	0,83	461.779	924	
COSTO TOTAL	1.545	3,90	2.162.348	4.325	

RESULTADOS ECONÓMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.237	3,12	1.732.113	3.464
RESULTADO NETO	907	2,29	1.270.334	2.541

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **12,6%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **40.179**

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	14,86



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

Invernada Santa Fe Centro

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORÍAS			
Superficie total	700	has	Compras	Terneros	20,50	\$ /kg
	0,60	cab/ha		Terneras	20,53	
Carga	189	kg/ha	Ventas	Novillos	18,44	
	0,51	EV/ha		Vaquillonas	18,75	
Eficiencia de Stock	40%		Costos de implantación forrajes			
Producción de carne anual	75	kg/ha	Implantación de pasturas	855	\$ /ha	
Producción por cabeza	126	kg/cab	Verdeos de Invierno	0		
			Verdeos de Verano	0		
			Distribución de superficies			
Proporción de cabezas (%)	-	100	Verdeos de invierno	0%	0 has	
Peso entrada (kg/cab)	-	180	Verdeos de verano	0%	0 has	
Peso salida (kg/cab)	-	427,5	Praderas	20%	140 has	
Tiempo engorde (meses)	-	22,2	Campo natural	80%	560 has	
ADPV (gramos/cab/día)	-	400	Rastrojos	0%	0 has	
Desbaste (%)	5%					
Mortandad	2%					

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	219	428	93.623	18,44	1.726.305	2.466
Total Ventas	219	428	93.623	18,44	1.726.305	2.466
Gastos de comercialización ventas				7,0%	120.841	173
Compras						
Terneros	227	180	40.860	20,50	837.630	1.197
Total Compras	227	180	40.860	20,50	837.630	1.197
Gastos de comercialización compras				6,5%	54.446	78
INGRESO NETO TOTAL				7,62	713.388	1.019

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	181	0,81	76.120	109
Sanidad	45	0,20	18.862	27
Total Alimentación	248	1,11	104.126	149
Costos Directos Totales	476	2,13	199.108	284
Estructura e Impuestos	608	2,73	255.396	365
Amortizaciones	157	0,71	66.042	94
Costos Indirectos Totales	765	3,43	321.438	459
COSTO TOTAL	1.241	5,56	520.546	744

RESULTADOS ECONÓMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.224	5,49	514.280	735
RESULTADO NETO	459	2,06	192.842	275

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	6,1%
Valor de la Tierra (\$/ha)	19.405
COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	15,09



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

Invernada Entre Ríos Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORIAS		
Superficie total	340	has	Compras	Terneros	20,50
Carga	1,61	cab/ha		Terneras	20,53
	482	kg/ha	Ventas	Novillos	18,44
	1,44	EV/ha		Vaquillonas	18,75
Eficiencia de Stock	55%		Costos de implantación forrajes		
Producción de carne anual	266	kg/ha	Implantación de pasturas	1206	
Producción por cabeza	165	kg/cab	Verdeos de Invierno	917	\$/ha
			Verdeos de Verano	703	
			Distribución de superficies		
Proporción de cabezas (%)	34	66	Verdeos de invierno	15%	51 has
Peso entrada (kg/cab)	170	180	Verdeos de verano	30%	102 has
Peso salida (kg/cab)	333	437	Praderas	50%	170 has
Tiempo engorde (meses)	10,8	16,7	Campo natural	20%	68 has
ADPV (gramos/cab/día)	550	550	Rastrojos	0%	0 has
Desbaste (%)	5%				
Mortandad	2%				

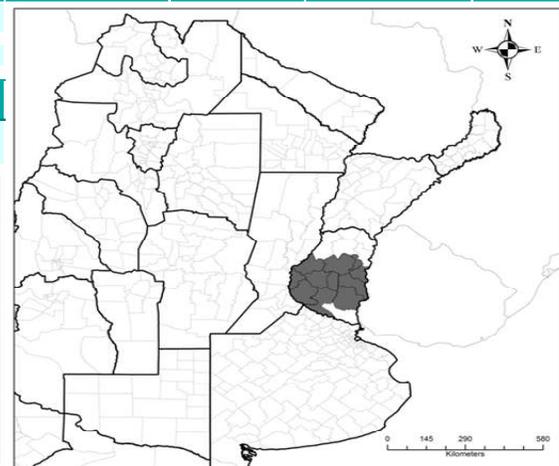
INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	247	437	107.939	18,44	1.990.287	5.854
Vaquillonas	183	333	60.848	18,75	1.140.647	3.355
Total Ventas	430	393	168.787	18,55	3.130.934	9.209
Gastos de comercialización ventas				6,5%	203.511	599
Compras						
Terneros	259	180	46.620	20,50	955.710	2.811
Terneras	186	170	31.620	20,53	649.159	1.909
Total Compras	445	176	78.240	20,51	1.604.869	4.720
Gastos de comercialización compras				6,0%	96.292	283
INGRESO NETO TOTAL					7,27	1.226.263
						3.607

COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	139	0,45	76.120	224	
Sanidad	45	0,15	24.583	72	
Total Alimentación	1.195	3,87	653.986	1.923	
Costos Directos Totales	1.381	4,47	754.688	2.220	
Estructura e Impuestos	497	1,61	272.133	800	
Amortizaciones	113	0,37	61.768	182	
Costos Indirectos Totales	610	1,98	333.901	982	
COSTO TOTAL	1.991	6,45	1.088.589	3.202	

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	861	2,79	471.575	1.387
RESULTADO NETO	252	0,82	137.674	405

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **3,3%**
Valor de la Tierra (\$/ha) **37.424**

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,53



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

Invernada Entre Ríos Islas 1

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga	0,40	cab/ha
	132	kg/ha
	0,36	EV/ha
Eficiencia de Stock	39%	
Producción de carne anual	51	kg/ha
Producción por cabeza	129	kg/cab
	<i>Vaquillonas</i>	<i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	170
Peso salida (kg/cab)	-	465,5
Tiempo engorde (meses)	-	23,4
ADPV (gramos/cab/día)	-	450
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	5%	

PRECIOS DE CATEGORIAS		
Compras	Terneros	20,50
	Terneras	20,53
Ventas	Novillos	17,81
	Vaquillonas	18,75

\$/kg

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	0	
Verdeos de Invierno	0	
Verdeos de Verano	0	

\$/ha

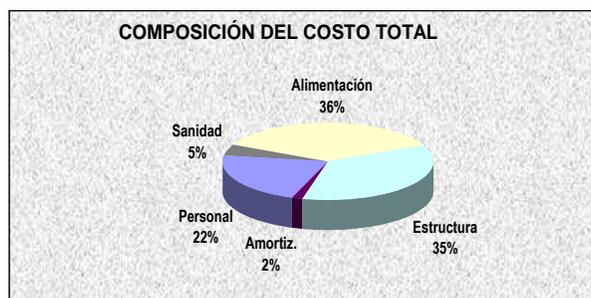
Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	0%	0 has
Campo natural	100%	900 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	167	466	77.739	17,81	1.384.834	1.539
Total Ventas	167	466	77.739	17,81	1.384.834	1.539
Gastos de comercialización ventas				6,5%	90.014	100
Compras						
Terneros	185	170	31.450	20,50	644.725	716
Total Compras	185	170	31.450	20,50	644.725	716
Gastos de comercialización compras				6,0%	38.684	43
INGRESO NETO TOTAL				7,86	611.411	679

COSTO					
Detalle		\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal		211	0,98	76.120	85
Sanidad		45	0,21	16.167	18
Total Alimentación		346	1,60	124.560	138
Costos Directos Totales		606	2,79	216.847	241
Estructura e Impuestos		340	1,58	122.500	136
Amortizaciones		16	0,08	5.839	6
Costos Indirectos Totales		356	1,65	128.339	143
COSTO TOTAL		963	4,44	345.186	384

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.096	5,08	394.564	438
RESULTADO NETO	740	3,42	266.225	296

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	21,5%
Valor de la Tierra (\$/ha)	3.119
COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	13,23



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Mes de actualización: Ago-2014

Invernada Entre Ríos Islas 2

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO			PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Superficie total	900	has	Compras	Terneros	20,50
	0,40	cab/ha		Vacas	9,41
Carga	140	kg/ha	Ventas	Novillos	17,81
	0,36	EV/ha		Vacas	12,16
Eficiencia de Stock	28%				
Producción de carne anual	38	kg/ha			
Producción por cabeza	96	kg/cab			
	Vacas	Novillos			
Proporción de cabezas (%)	30	70			
Peso entrada (kg/cab)	340	170			
Peso salida (kg/cab)	428	465,5			
Tiempo engorde (meses)	12,1	23,4			
ADPV (gramos/cab/día)	300	450			
Desbaste (%)	5%				
Mortandad	5%				

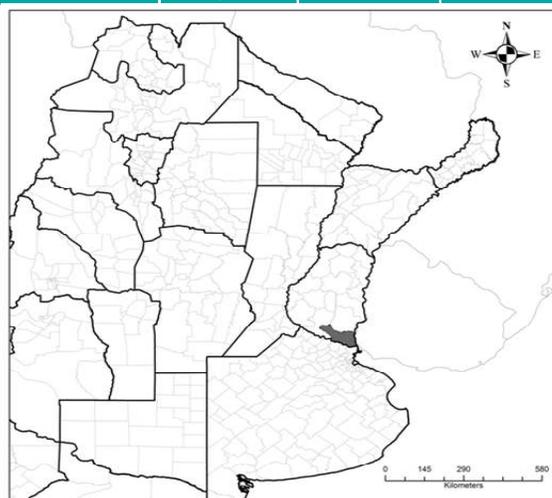
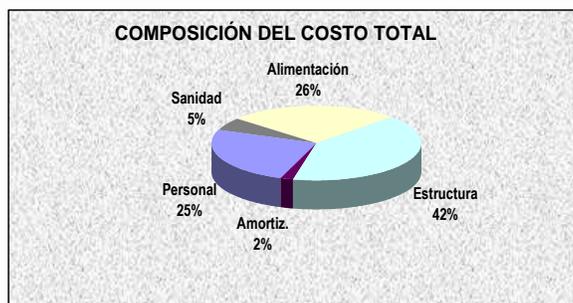
INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	106	466	49.343	17,81	878.996	977
Vacas	102	428	43.605	12,16	530.193	589
Total Ventas	208	447	92.948	15,16	1.409.189	1.566
Gastos de comercialización ventas				6,5%	91.597	102
Compras						
Terneros	129	170	21.930	20,50	449.565	500
Vacas	107	340	36.380	9,41	342.400	380
Total Compras	236	247	58.310	13,58	791.965	880
Gastos de comercialización compras				6,0%	47.518	53
INGRESO NETO TOTAL				5,14	478.109	531

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	211	0,82	76.120	85
Sanidad	45	0,17	16.167	18
Total Alimentación	220	0,85	79.200	88
Costos Directos Totales	478	1,84	171.487	191
Estructura e Impuestos	340	1,32	122.500	136
Amortizaciones	16	0,06	5.839	6
Costos Indirectos Totales	356	1,38	128.339	143
COSTO TOTAL	835	3,23	299.826	333

RESULTADOS ECONÓMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	852	3,30	306.622	341
RESULTADO NETO	495	1,92	178.283	198

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	13,4%
Valor de la Tierra (\$/ha)	3.119

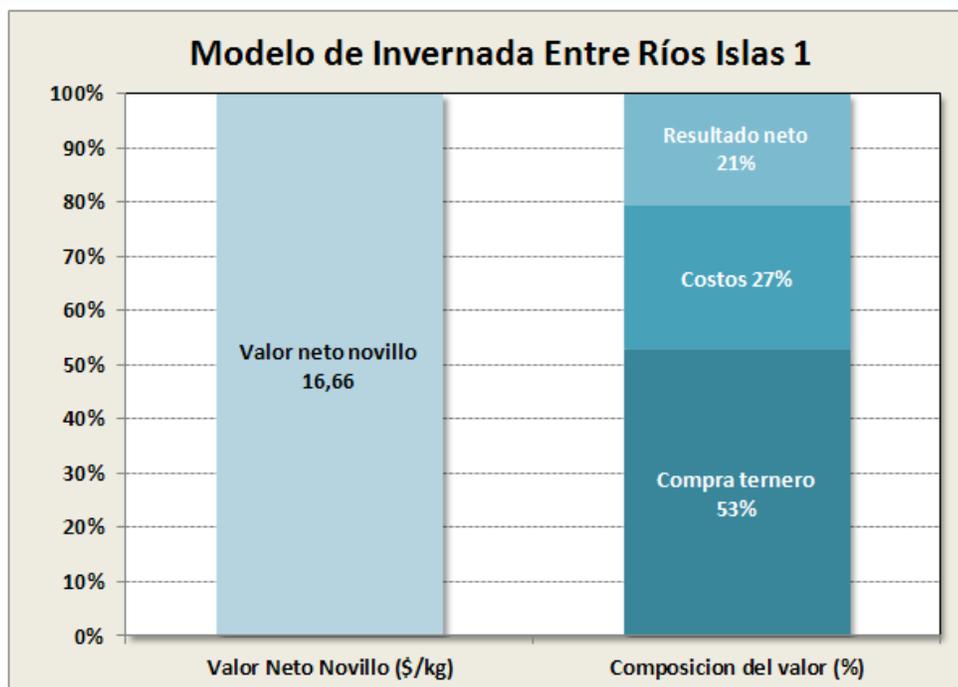
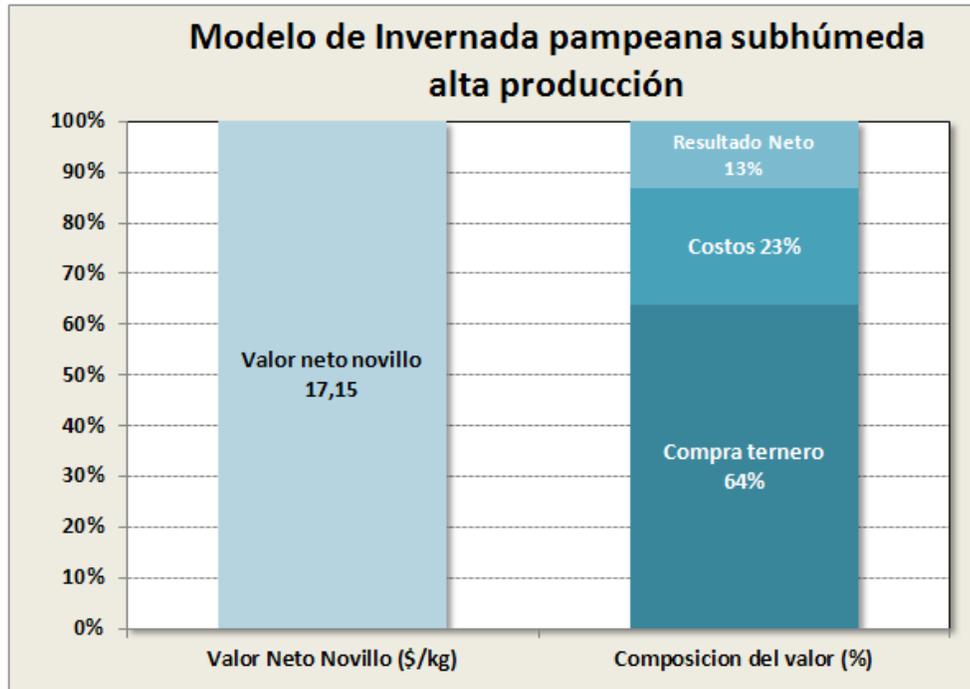
COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,26

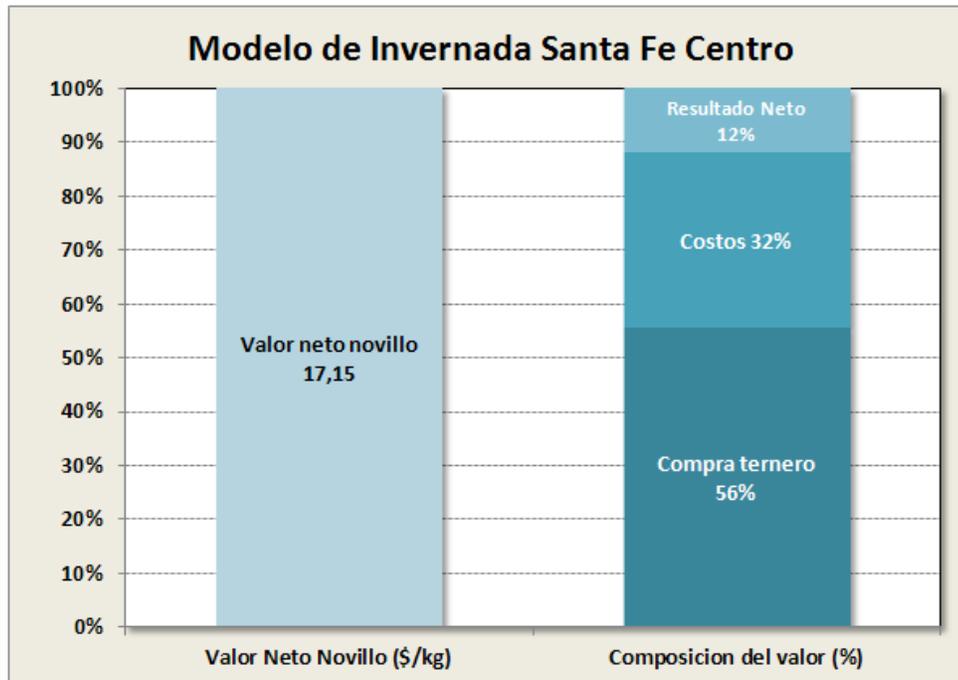


Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

¿CÓMO SE REPARTE EL PRECIO DEL NOVILLO?

En los gráficos siguientes se puede observar cómo se reparte (a agosto 2014) el precio del novillo (valor neto) entre los costos (gastos directos, de estructura y amortizaciones), la compra de terneros y el beneficio o resultado neto, en algunos de los modelos de invernada.





Se observa que la compra del ternero se lleva entre 53 y el 66% del precio neto, lo que evidencia el deterioro de la relación compra-venta verificado en los últimos meses (1,27 la actual vs 1,07 en mayo pasado). Esto se hace a expensas, mayormente, del resultado, ya que la participación porcentual de los costos se mantiene casi invariable entre el 23 y el 32% según los modelos.

En el modelo de mayor productividad por hectárea (Pampeana Subhúmeda Alta producción), los costos (especialmente los fijos) son proporcionalmente menores debido a que se diluyen en una cantidad mayor de kilos.

En el modelo Entre Ríos Islas, si bien la cantidad de kilos vendidos es similar a la del modelo de Santa Fe, la incidencia de los costos es algo menor debido a las bajas amortizaciones (campos con muy pocas mejoras). Aquí, el Resultado neto porcentual (21%) es superior incluso al de la región pampeana; sin embargo, debe advertirse que el ciclo productivo en Entre Ríos es más lento y su carga (cab/ha) mucho menor al de la región pampeana subhúmeda.



EMPRESA

AGRICOLO - GANADERA



Para este análisis se consideraron dos zonas **a) centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires** (principales partidos: Daireaux, Bolívar, Coronel Suárez), donde predominan las actividades mixtas y **b) oeste de la región pampeana** (principales partidos: Pellegrini, Rivadavia, Salliqueló, Tres Lomas (Buenos Aires); Gral. Roca (Córdoba) y Maracó, Cahapaleufú, Quemú Quemú, Rancul, Conheló, Trenel, Realicó (La Pampa) donde ya tenemos dos modelos de invernada pura.

a) Zona Centro-Sudoeste de Buenos Aires:

El planteo ganadero preponderante es el ciclo completo. En cuanto a la rotación agrícola, se seleccionaron los cultivos más representativos de esos partidos: **trigo, soja, girasol y maíz**, en dos rotaciones distintas: con y sin maíz. Se analizaron las encuestas y estadísticas disponibles para determinar la proporción de cultivos dentro del área agrícola y los rendimientos promedio obtenidos en las últimas campañas y se calcularon los márgenes brutos para los planteos técnicos típicos de la zona.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación sin maíz (ha)
Campo natural	250	250
Praderas	100	100
Verdeos de invierno	30	30
Trigo-Soja 2 ^a	150	150
Girasol	70	70
Soja 1 ^a	60	100
Maíz	40	0
Total	700	700

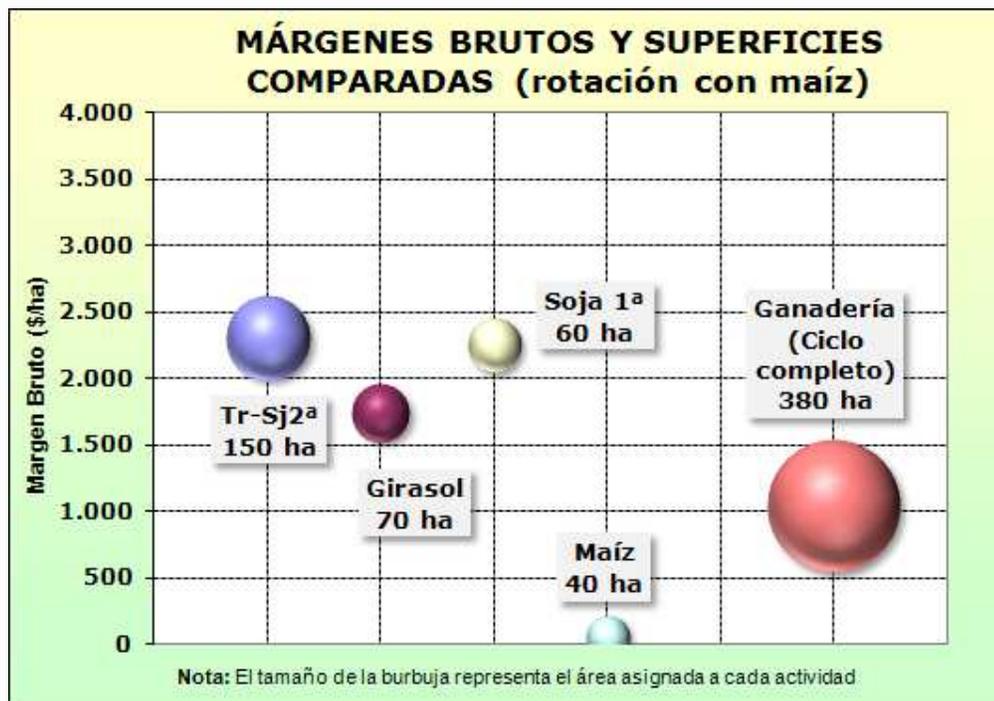
Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2 ^a	10%	25 / 23	2.304
Girasol	9%	21	1.740
Soja 1 ^a	21%	27	2.256
Maíz	6%	67	54
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	1.045
Margen bruto promedio (\$/ha)			1.433
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			613
Resultado neto promedio (\$/ha)			820

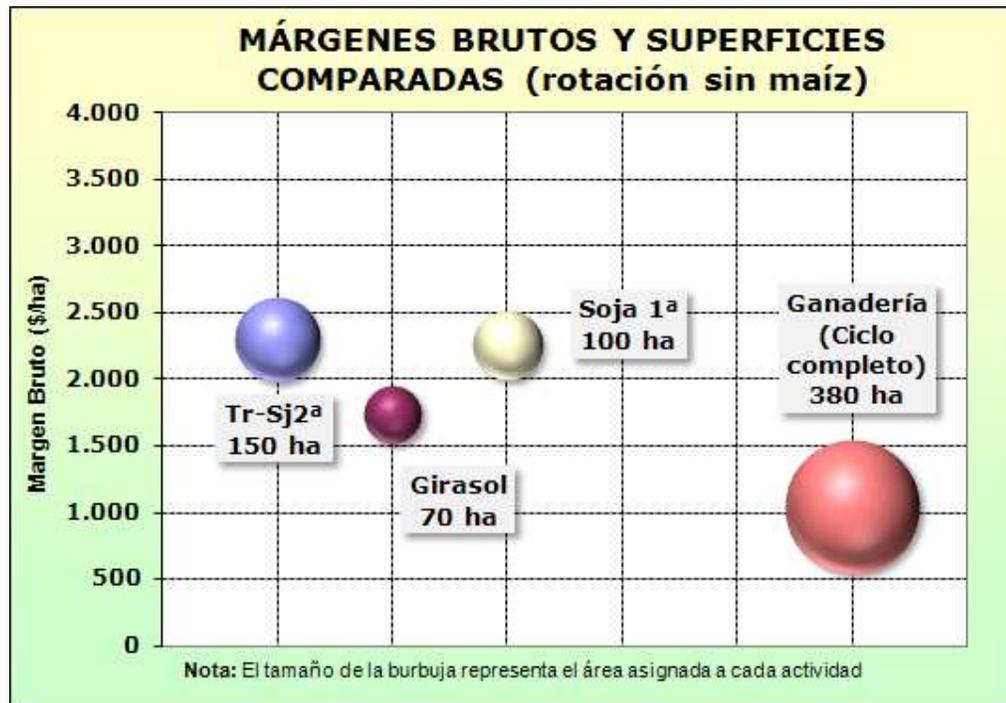
Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación sin maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2ª	10%	25 / 23	2.304
Girasol	14%	21	1.740
Soja 1ª	21%	27	2.256
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	1.045
Margen bruto promedio (\$/ha)			1.529
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			613
Resultado neto promedio (\$/ha)			917

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

Todos los cultivos agrícolas sufrieron fuertes bajas en sus resultados. El maíz directamente con rentabilidad casi nula, tira para abajo el margen promedio cuando se lo incluye en la rotación. La ganadería de ciclo completo se recuperó, si bien se mantiene por debajo del margen promedio (-30% cuando en mayo estaba un 50% por debajo).





b) Zona Pampeana Subhúmeda:

Se incluyeron los dos modelos de invernada (media y alta producción) en dos rotaciones. Del análisis de censos, encuestas y estimaciones de áreas sembradas y rendimientos de los cultivos predominantes, se armaron las rotaciones y distribución de superficies. A diferencia del análisis para la zona centro-sudoeste, ambas rotaciones corresponden a suelos de aptitudes distintas y entonces tenemos una rotación con maíz e invernada con suplementación y otra en la que el sorgo reemplaza al maíz, los rendimientos de los otros cultivos son menores y la invernada es sin suplementación.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación con sorgo (ha)
Praderas	350	350
Verdeos de invierno	150	150
Trigo	75	75
Maíz	100	0
Girasol	75	75
Sorgo	0	100
Soja 1ª	150	150
Total	900	900

Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	30	762
Girasol	8%	26	2.310
Maíz	11%	80	434
Soja 1ª	17%	27	2.256
Ganadería (Invernada Alta Prod.)	56%	605	3.464
Margen bruto promedio (\$/ha)			2.605
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			924
Resultado neto promedio (\$/ha)			1.681

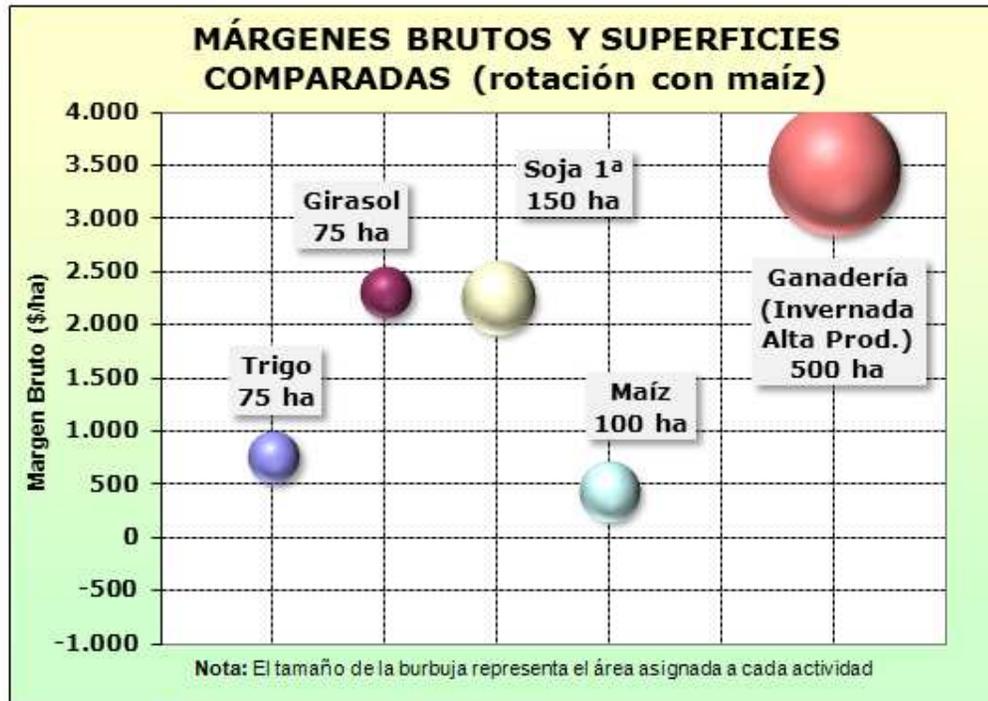
Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con sorgo)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	25	454
Girasol	8%	21	1.740
Sorgo	11%	40	-446
Soja 1ª	17%	23	1.785
Ganadería (Invernada Media Prod.)	56%	260	1.375
Margen bruto promedio (\$/ha)			1.195
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			784
Resultado neto promedio (\$/ha)			411

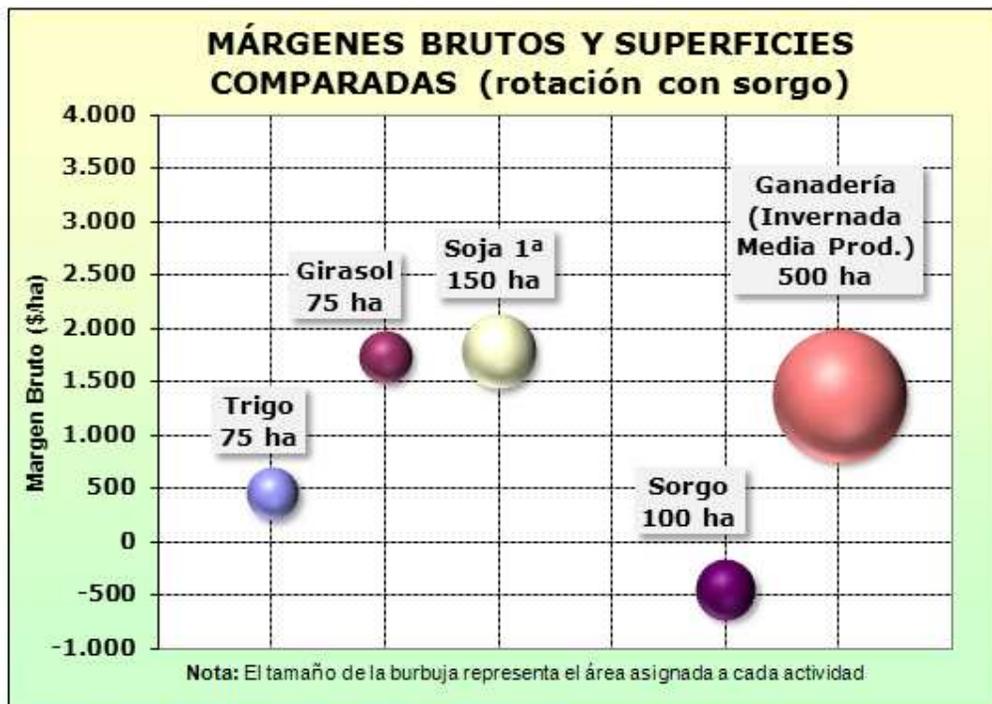
Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

La recuperación de la invernada, aunque con resultados menores a los de mayo, hace que en los campos de mayor aptitud, la ganadería supere a los cultivos agrícolas, confirmando un escenario que hacía tiempo no se daba. En la rotación sin maíz, la invernada sin suplementación está por debajo de la soja y del girasol, pero supera claramente al trigo y sorgo. Estos últimos, dado sus bajos rindes, quedan totalmente fuera de carrera. Respecto del sorgo y girasol, hay que aclarar que al no cotizar en el MAT se utilizaron precios para mercadería disponible.

La agricultura, con muy malos resultados para el trigo, maíz y sorgo, se presenta como inviable, especialmente en campos arrendados.



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



RESULTADOS ECONÓMICOS COMPARADOS



Mes de actualización: Ago-2014

PLANTEOS DE CRÍA		Salta	Santiago del Estero	Córdoba Norte	Corrientes	Entre Ríos Norte
Tamaño	Superficie (ha)	770	560	825	1.000	500
	Tamaño del rodeo (vacas)	110	115	165	320	230
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,14	0,21	0,20	0,32	0,46
	Carga (EV/ha)	0,13	0,19	0,19	0,32	0,41
	Destete (%)	55	60	65	65	67
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	24	20	23
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	24	24	24	36	18
	Mortandad (%)	2,5	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	180	180	160	165
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	100	100	100
	% de pasturas	0	0	0	0	0
	% de verdeos invierno	0	0	0	0	0
	% de verdeos verano	0	0	0	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,08	0,12	0,13	0,21	0,31
	Producción carne (kg/ha/año)	17	27	30	41	68
	Eficiencia de stock (%)	27	29	31	25	34
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	23,12	23,12	23,12	20,50	20,50
	Precio Vaquillona	18,75	18,75	18,75	18,75	18,75
	Precio vaca gorda	12,77	12,16	12,77	12,77	12,77
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	264	420	465	615	979
	Gastos Directos	66	92	76	99	169
	<i>Sanidad</i>	14	20	20	35	44
	<i>Personal</i>	52	72	49	64	92
	<i>Alimentación</i>	0	0	7	0	32
	Margen Bruto	198	329	389	516	810
	Valor tierra	3.923	2.329	3.950	15.177	15.177
	Relación MB / Valor tierra	5,0%	14,1%	9,8%	3,4%	5,3%
	Estructura e impuestos	93	146	158	144	239
	Margen Operativo	105	183	231	372	571
	Amortizaciones	21	62	44	37	68
Resultado Neto	84	121	187	335	503	
Rentabilidad s/capital sin tierra	6,5%	3,9%	7,3%	10,2%	10,8%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	12,2	12,9	10,9	8,6	8,8

EN CAMPO ARRENDADO						
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso neto	264	420	465	615	979
	Total Gastos Directos	66	92	76	99	169
	<i>Costo arrendamiento</i>	178	178	214	534	534
	Margen Bruto	20	150	175	-19	276
	Estructura e Impuestos	59	79	85	73	104
	Margen Operativo	-39	72	90	-92	172
	Amortizaciones	9	12	8	7	13
	Resultado Neto	-48	60	82	-99	159
Rentabilidad s/capital sin tierra	-5,9%	5,4%	6,9%	-4,7%	6,4%	
Costo de producción	en campo arrendado (\$/kg vendido)	18,22	13,88	13,12	17,64	12,52

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

PLANTEOS DE CRÍA		Cuenca Salado	Cuenca Salado Chico	Cuenca Salado mejorado	La Pampa-San Luis Semiárida	La Pampa-San Luis Árida
Tamaño	Superficie (ha)	450	175	450	2.100	3.000
	Tamaño del rodeo (vacas)	260	70	410	450	350
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,58	0,40	0,91	0,21	0,12
	Carga (EV/ha)	0,56	0,37	0,91	0,21	0,11
	Destete (%)	72	70	80	70	65
	Reposición de vaquillonas (%)	22	18	23	24	23
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	27	27	27	24	24
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	175	175	180	180	180
Recursos forrajeros	% de campo natural	95	95	66	85	100
	% de pasturas	5	0	26	15	0
	% de verdes invierno	0	5	6	0	0
	% de verdes verano	0	0	2	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,42	0,28	0,42	0,15	0,08
	Producción carne (kg/ha/año)	92	59	157	34	17
	Eficiencia de stock (%)	33	32	35	33	31
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	22,63	22,63	22,63	22,63	22,63
	Precio Vaquillona	18,75	18,75	18,75	18,75	18,75
	Precio vaca gorda	12,16	12,16	12,16	12,16	12,16
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	1471	917	2516	524	252
	Gastos Directos	168	320	470	165	43
	<i>Personal</i>	89	229	122	55	23
	<i>Sanidad</i>	60	40	61	22	12
	<i>Alimentación</i>	19	51	287	87	8
	Margen Bruto	1304	597	2046	359	209
	Valor tierra	24.771	24.771	24.771	6.237	1.927
	Relación MB / Valor tierra	5,3%	2,4%	8,3%	5,8%	10,9%
	Estructura e impuestos	329	449	415	77	50
	Margen Operativo	975	148	1631	283	159
Amortizaciones	82	29	109	21	15	
Resultado Neto	893	119	1522	261	144	
Rentabilidad s/capital sin tierra	14,9%	3,7%	17,1%	13,2%	12,6%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	8,0	15,7	8,0	9,4	8,4

EN CAMPO ARRENDADO

Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso neto	1.471	917	2.516	524	252
	Total Gastos Directos	168	320	470	165	43
	<i>Costo arrendamiento</i>	980	980	1.176	356	107
	Margen Bruto	324	-383	870	3	102
	Estructura e Impuestos	115	236	180	43	33
	Margen Operativo	209	-619	691	-40	69
	Amortizaciones	15	2	37	3	2
	Resultado Neto	194	-621	654	-43	67
Rentabilidad s/capital sin tierra	5,7%	-28,2%	11,7%	-3,4%	10,2%	
Costo de producción	en campo arrendado (\$/kg vendido)	14,19	26,59	12,19	17,00	11,44

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

PLANTEOS DE CRÍA		Chaco-Formosa Este	Cría Formosa Mejorado 1	Cría Formosa Mejorado 2	Chaco-Formosa Oeste
Tamaño	Superficie (ha)	700	700	700	860
	Tamaño del rodeo (vacas)	150	185	230	130
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,21	0,26	0,33	0,15
	Carga (EV/ha)	0,22	0,26	0,31	0,15
	Destete (%)	60	68	75	60
	Reposición de vaquillonas (%)	22	21	20	20
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	36	30	24	36
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	175	175	180
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	80	100
	% de pasturas	0	0	10	0
	% de verdeos invierno	0	0	0	0
	% de verdeos verano	0	0	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,13	0,18	0,25	0,09
	Producción carne (kg/ha/año)	28	39	51	19
	Eficiencia de stock (%)	26	30	33	25
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	20,50	20,50	20,50	20,50
	Precio Vaquillona	18,75	18,75	18,75	18,75
	Precio vaca gorda	12,77	12,77	12,77	12,77
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	410	573	771	278
	Gastos Directos	86	96	162	67
	<i>Sanidad</i>	29	38	48	20
	<i>Personal</i>	57	57	66	47
	<i>Alimentación</i>	0	0	49	0
	Margen Bruto	323	478	609	211
	Valor tierra	6.653	4.574	4.574	3.923
	Relación MB / Valor tierra	4,9%	10,4%	13,3%	5,4%
	Estructura e impuestos	145	128	167	103
	Margen Operativo	178	350	442	108
Amortizaciones	51	39	55	42	
Resultado Neto	127	311	387	66	
Rentabilidad s/capital sin tierra	4,3%	11,7%	10,3%	2,9%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	11,6	8,3	9,3	12,9

EN CAMPO ARRENDADO					
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso neto	410	573	771	278
	Total Gastos Directos	86	96	162	67
	<i>Costo arrendamiento</i>	321	321	385	178
	Margen Bruto	3	157	224	32
	Estructura e Impuestos	74	75	100	53
	Margen Operativo	-72	82	124	-21
	Amortizaciones	10	10	10	8
	Resultado Neto	-81	72	114	-29
	Rentabilidad s/capital sin tierra	-5,9%	4,4%	5,8%	-3,0%
Costo de producción	en campo arrendado (\$/kg vendido)	17,65	13,07	13,23	16,55

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

		Mes de actualización: Ago-2014			
PLANTEOS DE CICLO COMPLETO		Chaco Húmedo	Córdoba Centro-Sur	Pampeana Subhúmeda	Buenos Aires Centro-Sudoeste
Tamaño	Superficie (ha)	900	330	2.100	380
	Tamaño del Rodeo (vacas)	200	220	600	190
Planteo técnico	Carga (cab/ha)	0,53	1,12	0,50	0,93
	Carga (EV/ha)	0,40	0,91	0,39	0,73
	Destete (%)	60	65	75	69
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	19	20
	Edad 1º servicio (meses)	36	24	24	24
	Mortandad (%)	3,0	2,5	3,0	3,0
	% terneros que se invernan	100	100	70	100
	% terneras que se invernan	28	40	36	42
	Ganancia peso novillos (g/cab/día)	300	900	500	500
	Ganancia peso vaquillonas (g/cab/día)	300	700	500	500
	Tiempo de engorde novillos (meses)	35	9	14	15
	Tiempo de engorde vaquillonas (meses)	20	8	9	9
	Peso salida machos (kg/cab)	460	430	390	410
	Peso salida hembras (kg/cab)	320	320	310	310
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	50	84	66
	% de pasturas	0	30	16	26
	% de verdeos invierno	0	15	0	8
	% de verdeos de verano	0	5	0	0
	Suplementación (kg/cab/día)	0	3	3	0
	Meses de suplementación	4	3	4	0
Productividad	Cantidad de rollos/cab	0	0,5	0,1	0
	Producción carne (kg/ha/año)	46	157	63	117
Precios Brutos (\$/kg)	Eficiencia de stock (%)	25	40	36	36
	Precio venta ternero	20,50	22,63	22,63	22,63
	Precio venta ternera	20,53	21,39	21,39	21,39
	Precio venta vaca descarte buena	12,16	12,16	12,16	12,16
	Precio venta novillos	15,50	17,81	18,44	18,44
	Precio venta vaquillonas	18,75	18,75	18,75	18,75
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	606	2.321	979	1.792
	Gastos personal	149	364	92	313
	Gastos sanidad	53	112	50	93
	Gastos alimentación	0	534	164	342
	Total Gastos Directos	202	1.010	306	748
	Margen Bruto	404	1.311	673	1.045
	Valor tierra	6.653	43.661	6.237	36.384
	Relación MB / Valor tierra	6,1%	3,0%	10,8%	2,9%
	Estructura e impuestos	156	511	120	495
	Margen Operativo	248	799	553	549
Amortizaciones	53	137	28	117	
	Resultado Neto	195	662	524	432
	Rentabilidad s/capital sin tierra	5,0%	7,2%	16,7%	5,5%
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	10,51	12,09	8,67	12,96

EN CAMPO ARRENDADO					
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso neto	606	2.321	979	1.792
	Total Gastos Directos	202	1.010	306	748
	Costo arrendamiento	534	1.425	356	1.247
	Margen Bruto	-131	-114	317	-202
	Estructura e Impuestos	84	221	50	192
	Margen Operativo	-215	-336	267	-395
	Amortizaciones	6	17	3	15
		Resultado Neto	-221	-353	264
	Rentabilidad s/capital sin tierra	-9,1%	-6,8%	12,0%	-9,4%
Costo de producción	en campo arrendado (\$/kg vendido)	18,20	17,25	11,62	18,74

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: Ago-2014

PLANTEOS DE INVERNADA		Pampeana subhúmeda Media Producción	Pampeana subhúmeda Alta Producción	Entre Ríos Islas 1	Entre Ríos Islas 2	Santa Fe Centro	Entre Ríos Sudoeste
Tamaño	Superficie (ha)	500	500	900	900	700	340
	Cabezas compradas por ciclo	623	1.400	185	236	227	445
Planteo técnico	Duración invernada novillos (meses)	15,8	11,5	23,4	23,4	22,2	16,7
	Carga (cab/ha)	1,64	2,80	0,40	0,40	0,60	1,61
	Carga (kg/ha)	492	847	132	140	189	482
	Carga (EV/ha)	1,44	2,71	0,36	0,36	0,51	1,44
	Peso entrada machos (kg/cab)	180	180	170	170	180	180
	Peso salida machos (kg/cab)	420	425	490	490	450	460
	Ganancia peso machos (g/cab/día)	500	700	450	450	400	550
	% machos en la invernada	100	100	100	70	100	66
	Peso entrada hembras (kg/cab)	0	0	0	340	0	170
	Peso salida hembras (kg/cab)	0	0	0	450	0	350
	Ganancia peso hembras (g/cab/día)	0	0	0	300	0	550
	Mortandad (%)	2,0	2,0	5,0	5,0	2,0	2,0
Recursos forrajeros	% de campo natural	0	0	100	100	80	20
	% de pasturas	80	70	0	0	20	50
	% verdes de invierno	20	30	0	0	0	15
	% verdes de verano	0	0	0	0	0	30
	Cantidad rollos/cab (machos)	0,4	0,5	0,4	0,0	0,5	2,0
	Cantidad rollos/cab (hembras)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0
	Suplementación machos (kg/cab/día)	0,0	4,0	0,0	0,0	0,0	3,0
	Suplementación hembras (kg/cab/día)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0
	Meses de suplementación (machos)	0	4	0	0	0	2
	Meses de suplementación (hembras)	0	0	0	0	0	2
Productividad	Producción carne (kg/cab/año)	159	216	129	96	126	165
	Producción carne (kg/ha/año)	260	605	51	38	75	266
	Eficiencia de stock (%)	53	71	39	28	40	55
Precios Brutos (\$/kg)	Precio compra machos	22,63	22,63	20,50	20,50	20,50	20,50
	Precio compra hembras	21,39	21,39	20,53	9,41	20,53	20,53
	Precio venta machos	18,44	18,44	17,81	17,81	18,44	18,44
	Precio venta hembras	18,75	18,75	18,75	12,16	18,75	18,75
Resultados económicos (\$/ha)	Ventas netas	8.306	19.012	1.439	1.464	2.294	8.610
	Compras netas	5.405	12.147	759	933	1.274	5.003
	Ingreso neto	2.901	6.865	679	531	1.019	3.607
	<i>Gastos Personal</i>	304	457	85	85	109	224
	<i>Gastos Sanidad</i>	82	140	18	18	27	72
	<i>Gastos Alimentación</i>	1.139	2.805	138	88	149	1.923
	Total Gastos Directos	1.526	3.401	241	191	284	2.220
	Margen Bruto	1.375	3.464	438	341	735	1.387
	Valor tierra	40.179	40.179	3.119	3.119	19.405	37.424
	Relación MB / Valor tierra	3,8%	8,5%	7,7%	6,1%	1,5%	5,9%
	Estructura e impuestos	656	795	136	136	365	800
Margen Operativo	720	2.669	302	205	370	587	
Amortizaciones	129	129	6	6	94	182	
Resultado Neto	591	2.541	296	198	275	405	
Rentabilidad s/capital sin tierra	5,2%	12,6%	21,5%	13,4%	6,1%	3,3%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	15,93	14,86	13,23	12,26	15,09	16,53

EN CAMPO ARRENDADO							
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso neto	2.901	6.865	679	531	1.019	3.607
	Total Gastos Directos	1.526	3.401	241	191	284	2.220
	<i>Costo arrendamiento</i>	980	980	445	445	891	713
	Margen Bruto	395	2.484	-7	-105	-156	674
	Estructura e Impuestos	315	455	82	82	174	386
	Margen Operativo	80	2.029	-89	-187	-330	288
	Amortizaciones	17	17	0	0	12	25
	Resultado Neto	63	2.013	-89	-187	-342	263
	Rentabilidad s/capital sin tierra	0,9%	12,6%	-7,9%	-15,3%	-18,7%	3,8%
Costo de producción	en campo arrendado (\$/kg vendido)	17,02	15,33	17,69	15,99	19,70	16,81

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Comentarios:

Los márgenes brutos de la **cría** y del **ciclo completo** se recuperaron respecto del trimestre anterior como consecuencia del alza en el precio del ternero. Alcanzan niveles muy buenos en los modelos más productivos y en los de menor productividad (NOA) los resultados ya no están cercanos a cero, como sucedía en el trimestre anterior. Inclusive en algunos modelos, la alternativa de campo arrendado da resultados positivos.

Para **invernada** se dio el movimiento opuesto, la relación compra-venta ya no resulta tan favorable y entonces los resultados bajaron en todos los casos, aunque en porcentajes variables. Igual resultan valores buenos, especialmente si los comparamos con los resultados de la agricultura, que vienen descendiendo en forma importante. Los modelos que suplementan, aprovechan la todavía muy favorable relación novillo/maíz para compensar, de alguna manera, el mayor valor de la reposición.

Las invernadas cortas y con buenas cargas y ganancias de peso siguen dando resultados positivos en campos arrendados. En la cría en campo alquilado, se necesita buena eficiencia y escala para tener un resultado aceptable.



SISTEMA DE ENGORDE A CORRAL



Se presentan los resultados económicos de la actividad FEED-LOT, tanto en su modalidad POR ADMINISTRACIÓN como la opción HOTELERÍA.

En el Feed-lot POR ADMINISTRACIÓN el propietario de las instalaciones compra los animales, los engorda y luego los vende. En la HOTELERÍA, en cambio, el propietario de los animales es distinto que el propietario de las instalaciones; por lo que se analiza el negocio para cada parte: el propietario de los animales capitaliza los animales pagando el servicio de hotelería, en tanto que el negocio para el propietario de las instalaciones es compensar sus costos a través de los ingresos que cobra por brindar el servicio de hotelería.

NEGOCIO DEL FEED LOT			
RECURSOS		PROPIETARIO DE INSTALACIONES	
		NO	SI
PROPIETARIO ANIMALES	NO	----	cobra por hotelería
	SI	capitaliza animales	Feed-lot por administración

En las páginas siguientes, se presentan los resultados actualizados a agosto de 2014.

El modelo de **feed-lot por administración** presenta resultado neto positivo. Cabe aclarar que en febrero de este año se modificó la ración, aumentando el porcentaje de maíz en la misma, aprovechando la buena relación gordo/maíz

En el caso del **feed-lot con hotelería**, el margen resultó positivo tanto para el propietario de la hacienda como para el servicio que otorga el feed-lot

Las diferencias entre los negocios desde el punto de vista del feedlotero y para el propietario de la hacienda se pueden apreciar en el siguiente cuadro.

RUBRO	FEED LOT TRADICIONAL		CONTRATOS DE ENGORDE			
	(Hacienda propia)		PROPIETARIO HACIENDA		SERVICIO HOTELERÍA	
	ingresos	costos	ingresos	costos	ingresos	costos
	\$/cab					
Ventas - Compras	1.594		1.594			
Sanidad		30		30	30	30
Alimentación		963		1.030	1.030	963
Personal		137				137
Servicio hotelería				200	200	
Total	1.594	1.130	1.594	1.261	1.261	1.130
RESULTADO	464		333		131	

Mes de actualización:

ago-14

Feed-lot Hacienda propia

Categoría compra	TERNERO SE BsAs	
Peso entrada	160	kg/cab
Categoría venta	TERNERO GORDO	
Peso salida a campo	320	kg/cab
Peso neto venta	304	
Cabezas compradas (escala)	1.000	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	990	cab/ciclo
Duración	133	días
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	22,63	\$/kg
Gastos compra	8%	
Precio neto compra	24,44	
Precio venta	19,56	\$/kg
Gastos venta	7%	
Precio neto venta	18,29	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ventas netas por cabeza	5.504	
Compras netas por cabeza	3.910	
INGRESO NETO	1.594	
Gasto alimentación por ciclo	963	\$/cab
Gasto sanidad	30	
Gasto personal	137	
TOTAL GASTOS	1.130	
MARGEN BRUTO	464	\$/cab/ciclo
MARGEN BRUTO (1000 cab y 2,74 ciclos/año)	1.272.131	\$/año

Gastos administración y estructura	199.830	
RESULTADO OPERATIVO	1.072.301	\$/año
Amortizaciones	69.804	
RESULTADO NETO FEED-LOT	1.002.497	\$/año

Costo del kilo vendido	16,91	\$/kg
-------------------------------	--------------	-------

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización:

ago-14

Feed-lot Hotelería

Categoría compra	TERNERO SE BsAs	
Peso entrada	160	kg/cab
Categoría venta	TERNERO GORDO	
Peso salida a campo	320	kg/cab
Peso neto venta	304	
Cabezas compradas (escala)	1.000	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	990	cab/ciclo
Duración	133	días
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	22,63	\$/kg
Gastos compra	8%	
Precio neto compra	24,44	
Precio venta	19,56	\$/kg
Gastos venta	7%	
Precio neto venta	18,29	\$/kg
Ventas netas	5.504	
Compras netas	3.910	\$/cab
Gasto alimentación por ciclo	963	

RESULTADOS DEL PROPIETARIO DE LA HACIENDA QUE CONTRATA EL SERVICIO

INGRESO NETO	1.594	
Gastos alimentación	1.030	
Gastos sanidad	30	\$/cab
Gastos hotelería	200	
TOTAL GASTOS	1.261	
MARGEN BRUTO	333	\$/cab/ciclo

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ingreso por servicio de hotelería	200	
Ingreso neto por alimentación	67	\$/cab
Gasto personal	137	
MARGEN BRUTO	131	\$/cab/ciclo
MARGEN BRUTO (1000 cab y 2,74 ciclos/año)	358.557	\$/año

Gastos administración y estructura	199.830	
RESULTADO OPERATIVO	158.727	\$/año
Amortizaciones	69.804	
RESULTADO NETO FEED-LOT	88.923	\$/año

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Presentamos nuevamente el análisis de **novillo pesado en feedlot**, que ingresa terneros de 330 kg recriados a campo y los lleva hasta los 480 kg (con desbaste). Si bien los resultados continúan siendo negativos, conviene ir evaluando esta alternativa que podría tornarse interesante de abrirse las exportaciones y generarse demanda por esta categoría, hoy casi inexistente.

El feedlot que produce novillo pesado tiene un mayor costo del kilo vendido (\$ 17,60 contra 16,91 para el liviano) y además hay que considerar que si bien no se necesitan muchos más días más de engorde en el feedlot para llegar al peso de venta, hay un período de recría a campo que puede oscilar entre los 8 a 10 meses.

Mes de actualización:

ago-14

Feed-lot Hacienda propia Novillo pesado

Categoría compra	TERNERO RECRIADO	
Peso entrada	328	kg/cab
Categoría venta	NOVILLO EXPOR	
Peso salida a campo	505	kg/cab
Peso neto venta	480	
Cabezas compradas (escala)	1.000	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	990	cab/ciclo
Duración	136	días
Ganancia diaria	1,30	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	18,62	\$/kg
Gastos compra	8%	
Precio neto compra	20,11	\$/kg
Precio venta	17,37	
Gastos venta	7%	
Precio neto venta	16,24	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ventas netas por cabeza	7.714	\$/cab	
Compras netas por cabeza	6.596		
INGRESO NETO	1.118		
Gasto alimentación por ciclo	1.577		
Gasto sanidad	30		
Gasto personal	140		
TOTAL GASTOS	1.747		
MARGEN BRUTO	-630		\$/cab/ciclo
MARGEN BRUTO (1000 cab y 2,68 ciclos/año)	-1.687.261		\$/año

Gastos administración y estructura	199.830	\$/año
RESULTADO OPERATIVO	-1.887.090	
Amortizaciones	69.804	
RESULTADO NETO FEED-LOT	-1.956.895	\$/año

Costo del kilo vendido	17,60	\$/kg
-------------------------------	--------------	--------------

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización:

ago-14

Feed-lot Hotelería Novillo pesado

Categoría compra	TERNERO RECRIADO	
Peso entrada	328	kg/cab
Categoría venta	NOVILLO EXPOR	
Peso salida a campo	505	kg/cab
Peso neto venta	480	
Cabezas compradas (escala)	1.000	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	990	cab/ciclo
Duración	136	días
Ganancia diaria	1,30	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	18,62	\$/kg
Gastos compra	8%	
Precio neto compra	20,11	\$/kg
Precio venta	17,37	
Gastos venta	7%	
Precio neto venta	16,24	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ingreso por servicio de hotelería	204	\$/cab
Ingreso neto por alimentación	110	
Gasto personal	140	
MARGEN BRUTO	175	\$/cab/ciclo
MARGEN BRUTO (1000 cab y 2,68 ciclos/año)	469.147	\$/año
Gastos administración y estructura	199.830	\$/año
RESULTADO OPERATIVO	269.317	
Amortizaciones	69.804	
RESULTADO NETO FEED-LOT	199.513	\$/año

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



EVOLUCIÓN DEL COSTO DEL KILO PRODUCIDO



En este número, como lo venimos haciendo cada semestre, volvemos a presentar la evolución del costo del kilo producido para las distintas actividades ganaderas (la versión original fue incluida en el nº 7 de septiembre del año pasado) con el agregado de los valores correspondientes a junio de 2014. A estos valores los contrastamos con el precio de venta de los productos con el objetivo de seguir la evolución del negocio ganadero en forma semestral y desde una perspectiva distinta.

Metodología

Se graficaron los valores (dos por año) correspondientes a los meses de junio y diciembre desde 2010 hasta 2014. Para el año 2010 se utilizó noviembre en vez de diciembre debido a que no contábamos con el dato de este último mes.

En cría se agruparon los modelos de distintas zonas debido a que se comprobó que las curvas tenían un comportamiento similar. Por eso el costo del kilo producido resultante es un promedio de todos los modelos disponibles. En ciclo completo se tomó el modelo del centro-sur de Córdoba, en invernada se promediaron los dos de región pampeana (que venden solamente novillitos) y en feed-lot se tomó el modelo por administración.

Por costo del kilo producido entendemos la sumatoria de todos los gastos directos (alimentación, sanidad y personal), indirectos (gastos de estructura e impuestos y amortizaciones) y el costo de compra de la hacienda (en caso de que la hubiere) incluidos los respectivos gastos de comercialización, dividido por el total de kilogramos vendidos. Por esta razón, en invernada es más propio hablar de “costo del kilo vendido” ya que entre los kilos vendidos están los comprados, que en rigor, no fueron producidos por el invernador.

Para calcular el precio de los productos se tomó el promedio ponderado de todas las categorías vendidas por los diferentes modelos, descontados los gastos de comercialización (precios netos).

Evolución en el último semestre

En la primera mitad de este año, se hicieron más evidentes los efectos de la devaluación ocurrida en febrero (ya insinuados en los últimos meses de 2013). Debido a esto, los incrementos en los costos fueron importantes (+14% en cría, +19% en ciclo completo, +12% en invernada y sólo +6% en feed-lot (con un gasto en alimentación que no varió demasiado gracias a los precios del maíz se mantuvieron casi constantes) y atribuibles principalmente a gastos de sanidad y estructura.

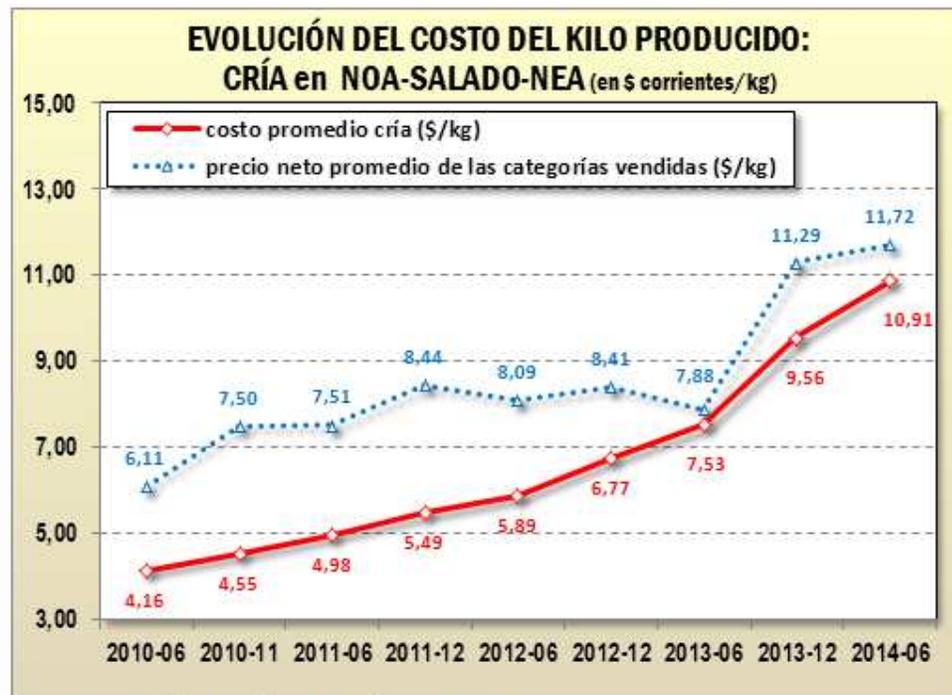
En cuanto a los precios netos de la hacienda, las variaciones jun-14 vs dic-13 fueron las siguientes:

- En cría +3,8%
- En ciclo completo +21%
- En invernada +35%
- En feed-lot +37%

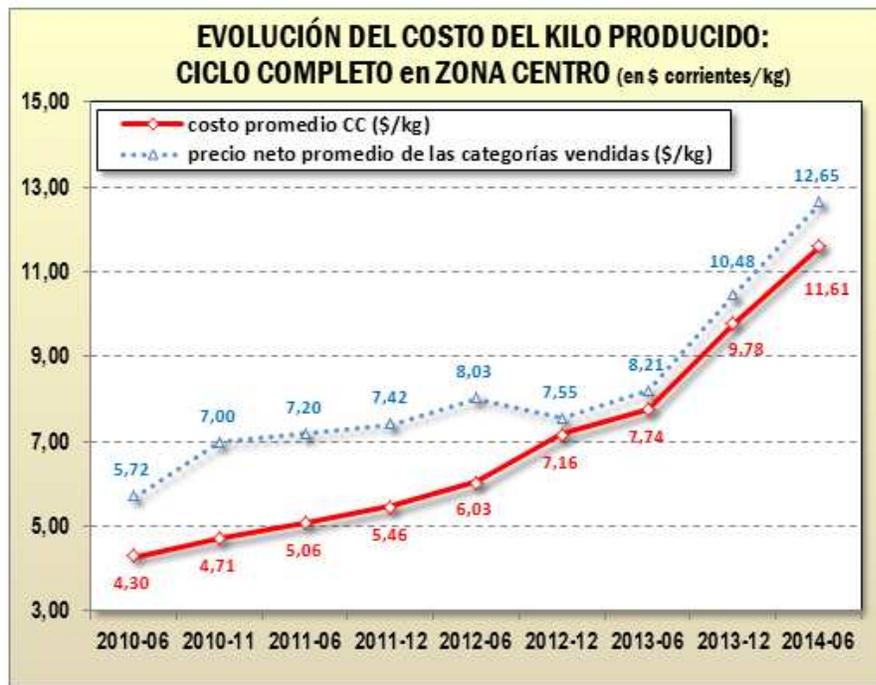
Con lo que queda en evidencia la transferencia de márgenes que se registró en esta primera parte del año de la cría a la internada, con una relación ternero-novillo para junio de 1,12 (inferior al promedio de la serie 1990-2013 que fue de 1,15

Las rentabilidades, entonces, resultan positivas para todas las actividades, a diferencia del pasado mes de diciembre, en que tanto el feed-lot como la internada presentaban resultados negativos.

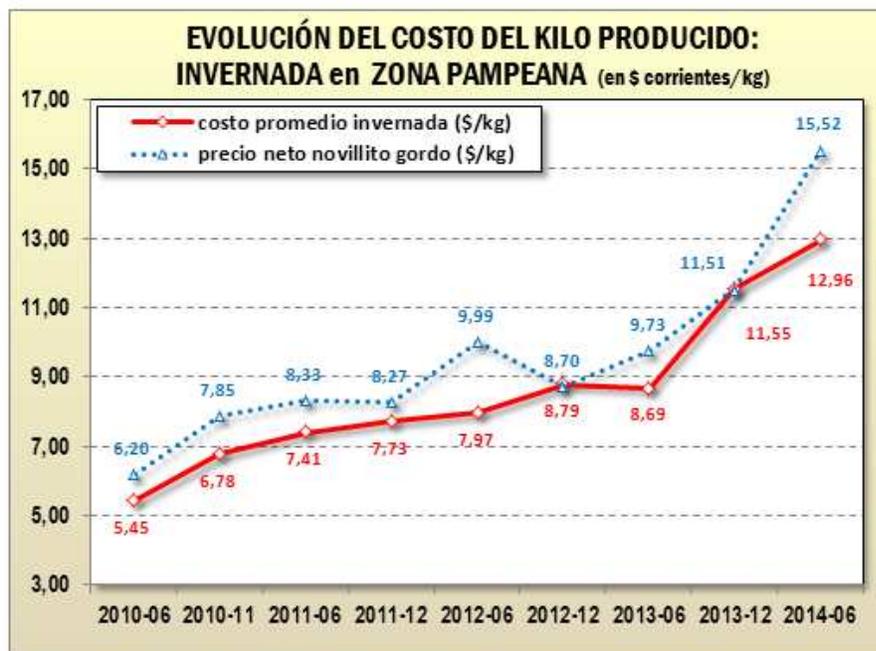
Cabe aclarar también, que variaciones en el costo del kilo producido no necesariamente se correlacionan con variaciones en los márgenes, ya que hay otros factores que inciden en mucha mayor medida, como ser el precio de venta y la relación compra-venta. Tanto en internada como en feed-lot, el precio de compra representa entre el 60 y 70% del costo total, mientras que la sanidad y las amortizaciones no alcanzan (entre ambas) al 5% de los costos y agregando el personal apenas se llega al 10%. En los modelos de cría, por su parte, los gastos fijos (estructura e impuestos) superan el 50% del costo.



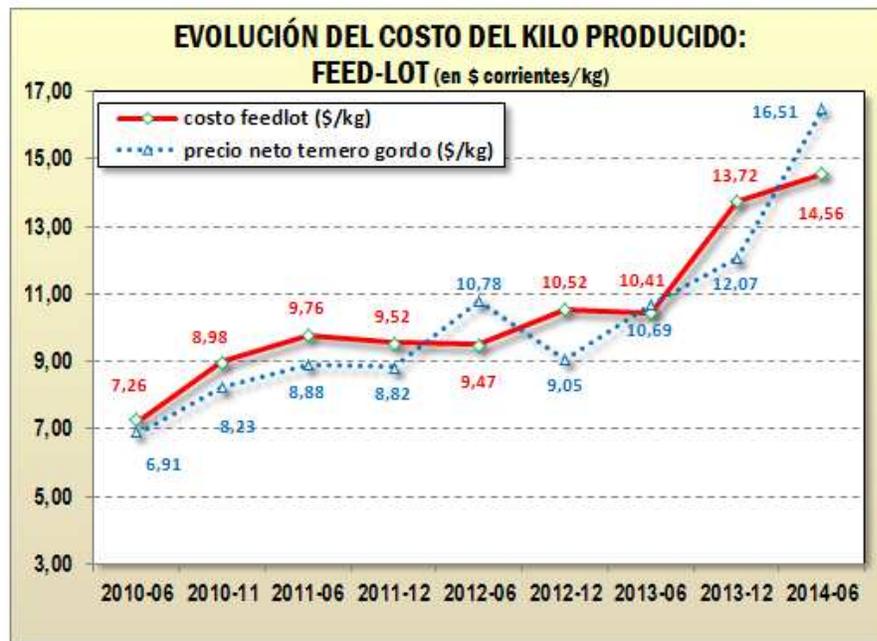
Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



EVOLUCIÓN DE LOS MARGENES BRUTOS



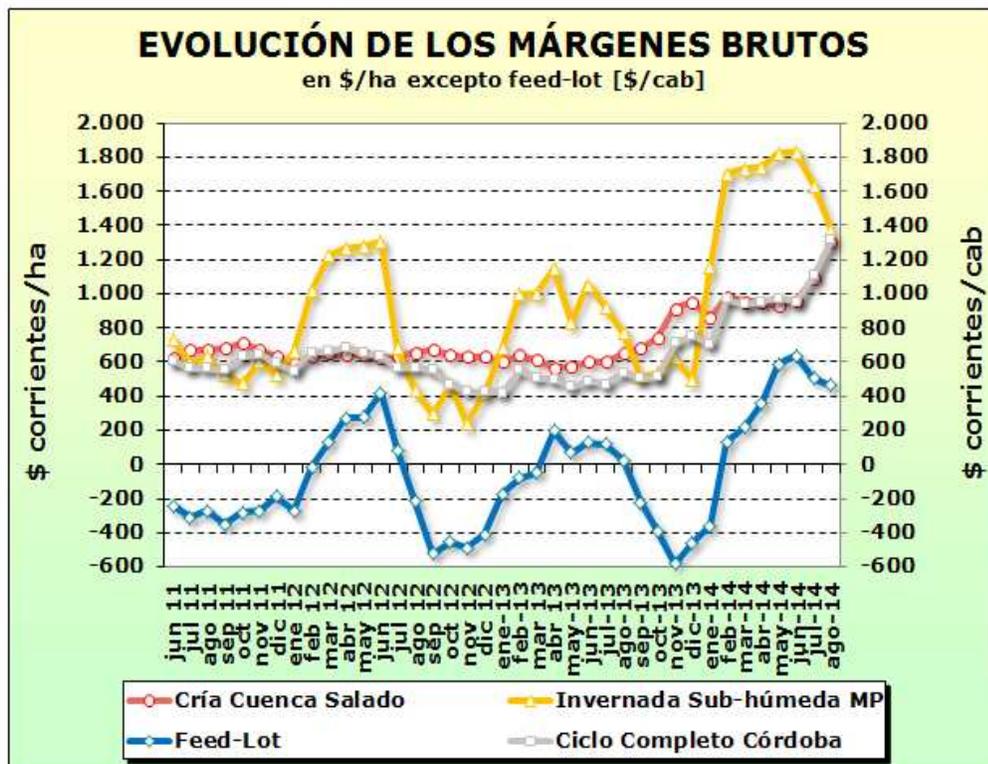
Se analiza la evolución de los márgenes brutos en el periodo junio de 2011 a mayo de 2014, tomando los modelos más caracterizados de cada actividad ganadera, esto es:

- Cría en Cuenca del Salado (Modelo base)
- Invernada en Región Subhúmeda (Modelo Media producción)
- Ciclo completo en Córdoba
- Feed-lot (hacienda propia)

Nota: Todos los márgenes fueron expresados en \$/hectárea excepto los de feed-lot que se expresan en \$/cabeza

Pueden comentarse los siguientes aspectos:

- Se registra la situación de que los márgenes brutos de la cría, el ciclo completo y la invernada presentan resultados casi equivalentes
- Los márgenes actuales de cría, invernada y ciclo completo están un 100/110% por encima de los de junio de 2011, aunque debemos considerar que la inflación (real) acumulada en los tres últimos años supera ese porcentaje.
- La invernada y el feed-lot si bien cayeron por debajo de sus valores máximos de mayo de este año, se mantienen aún en buenos niveles.

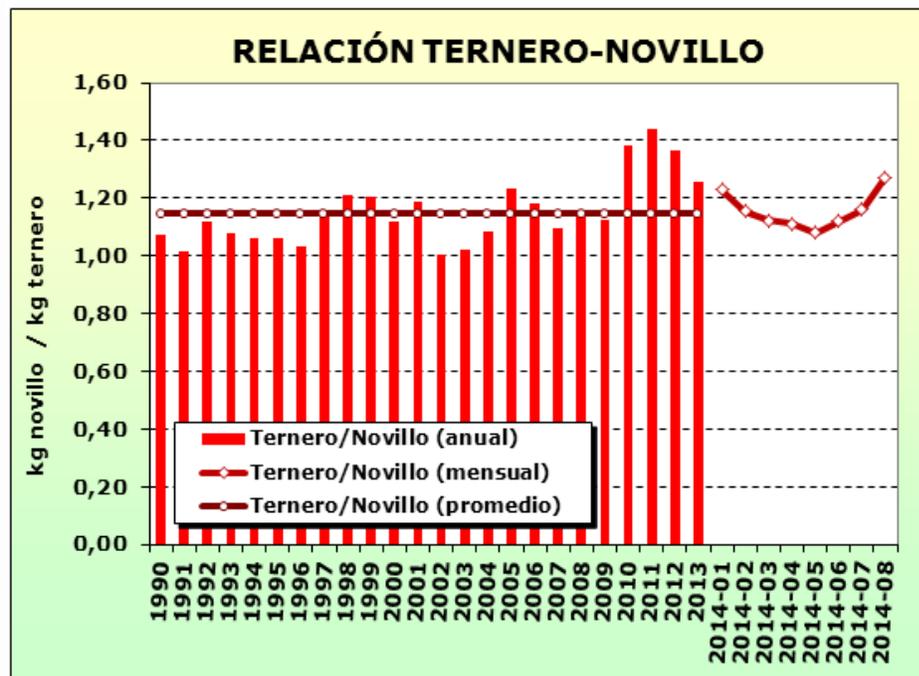




EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS Y RELACIONES INSUMO - PRODUCTO



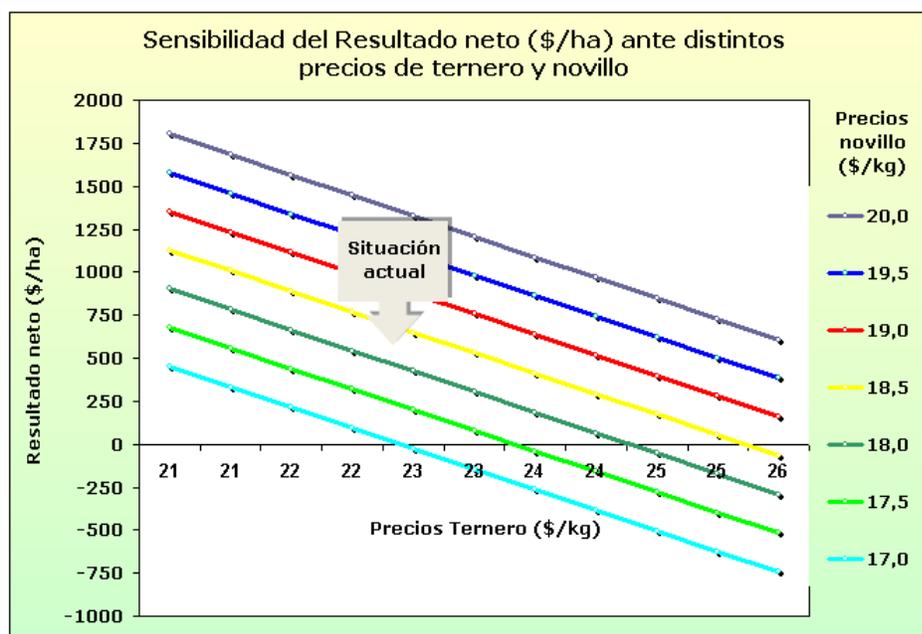
Relación Compra-Venta



Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

Después de registrar el valor mínimo en mayo, la relación ternero-novillo empezó a subir, recuperando todo lo que había bajado en el primer semestre del año.

En el gráfico siguiente se muestra el análisis de sensibilidad del **Resultado Neto** ante distintos precios del ternero y del novillo, considerando el modelo de Invernada Media Producción para la región pampeana subhúmeda.

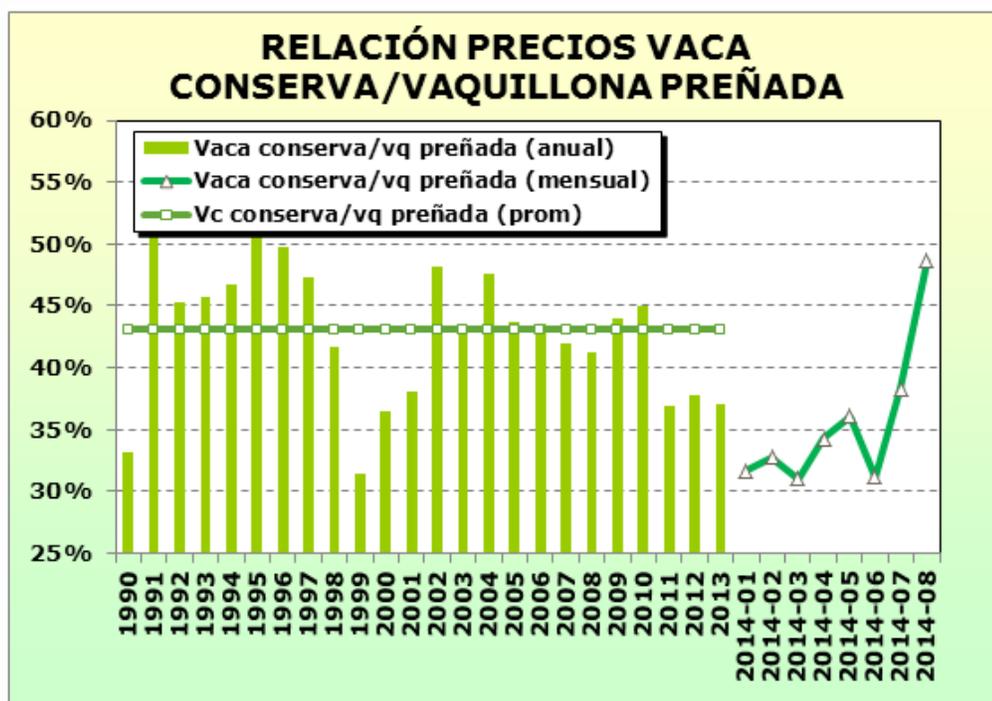


Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Se observa que con el precio de agosto del novillito gordo (18,44 \$/kg), la situación de la invernada, aunque más desfavorable que en mayo pasado, aún tiene margen para pagar por el ternero un precio mayor al actual sin incurrir en pérdidas.

Relación de precios conserva / vaquillona preñada

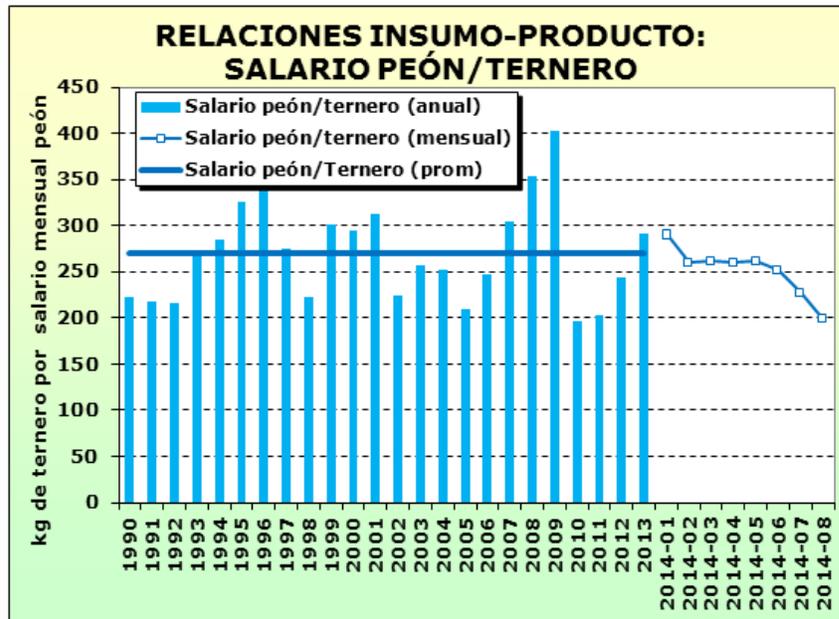
La relación actual de precios es de 49% después de dos meses de fuerte suba donde se combinaron el descenso en los precios de la vaquillona preñada y el aumento en el de la vaca conserva; ya está por encima del promedio de la serie y con tendencia creciente, por lo que estamos frente a indicios más evidentes de liquidación. Se considera para el gráfico la relación entre el valor de una vaca de descarte de 350/400 kg que se vende como conserva y el de una vaquillona para reposición.



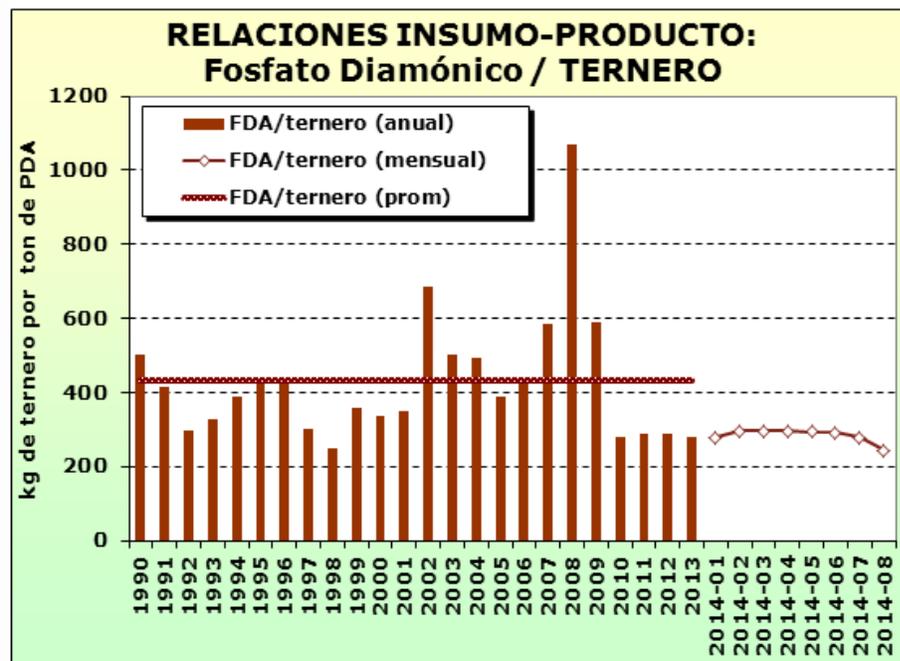
Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP

Relaciones insumo-producto

Se analizaron las relaciones salario peón/ternero y fosfato diamónico (PDA) / ternero. Los gráficos muestran que al aumentar en forma importante el precio del ternero de invernada, la capacidad de pagar salarios y comprar fertilizantes con los productos ganaderos mejoró considerablemente, estando en ambos casos en niveles mínimos históricos.



Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.



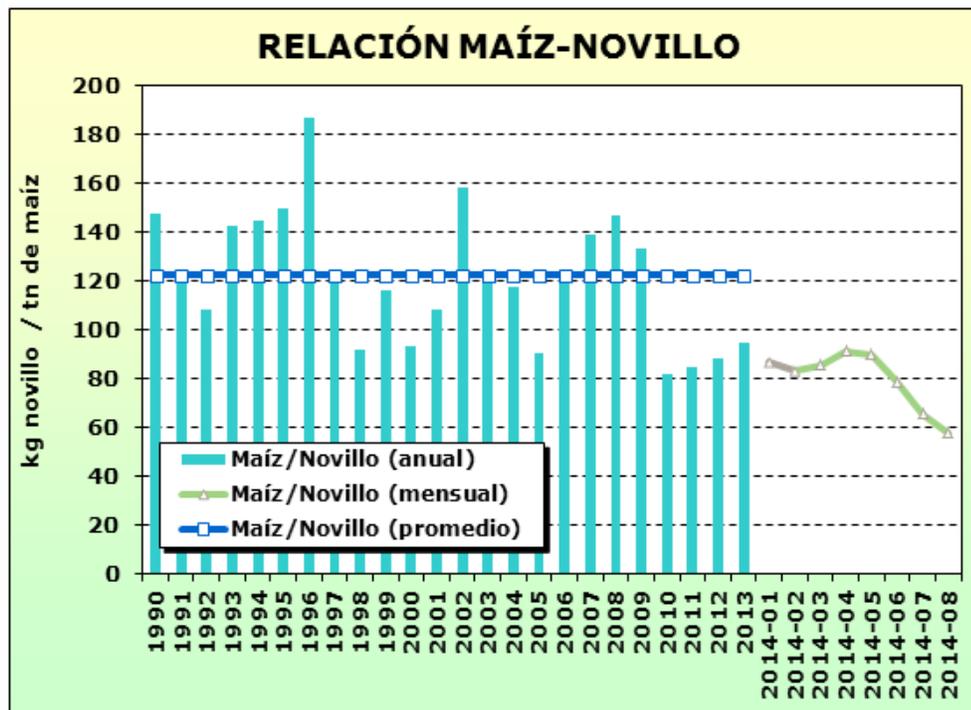
Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

INTENSIFICACIÓN

En este apartado se incluyen indicadores que permiten orientar la toma de decisiones del productor, especialmente si está evaluando continuar con esquemas extensivos de producción o si piensa inclinarse hacia sistemas de mayor grado de intensificación.

Relación maíz / novillo:

Desde el marcado incremento de precios de la hacienda, ocurrido durante el 2010, la relación maíz/novillo (expresada como la cantidad de kilos de novillo necesaria para comprar una tonelada de maíz) ha favorecido el empleo del grano para suplementación. Los valores de 2010, 2011, 2012 y 2013 se ubican por debajo de los 100 kg/ton, inferiores a la media histórica del periodo (122 kg/ton). En 2014, los valores continúan muy por debajo del promedio, **alcanzando en agosto un valor de 57,5 kg/ton**, récord de la serie y muy favorable para la utilización del maíz en ganadería, y que en parte explica los buenos resultados que mantienen tanto el engorde a campo como a corral a pesar que la relación compra-venta ya no es tan favorable como hace unos meses.

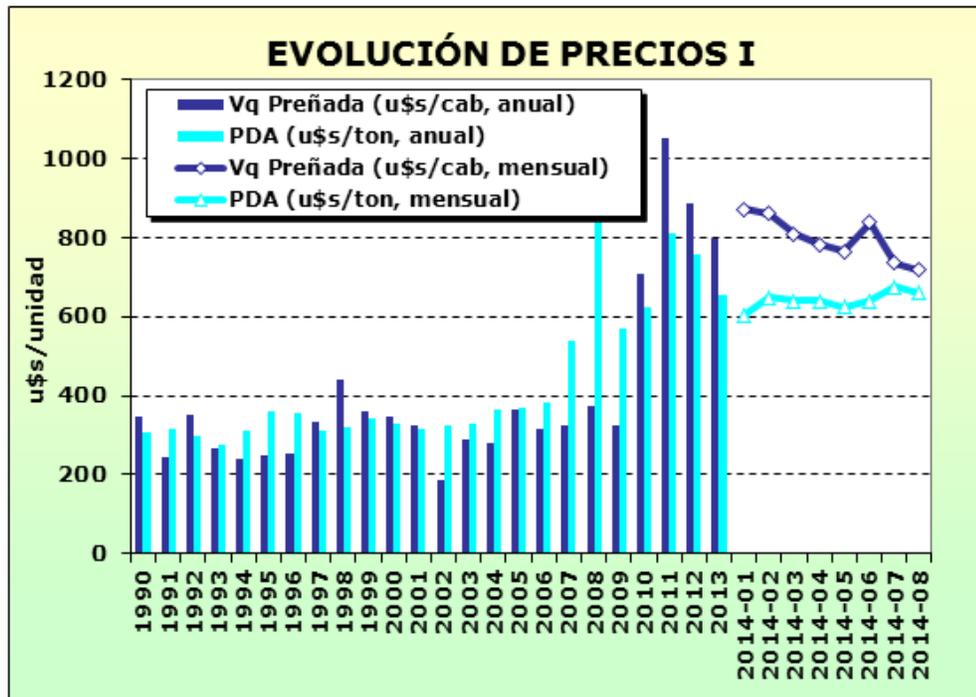


Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

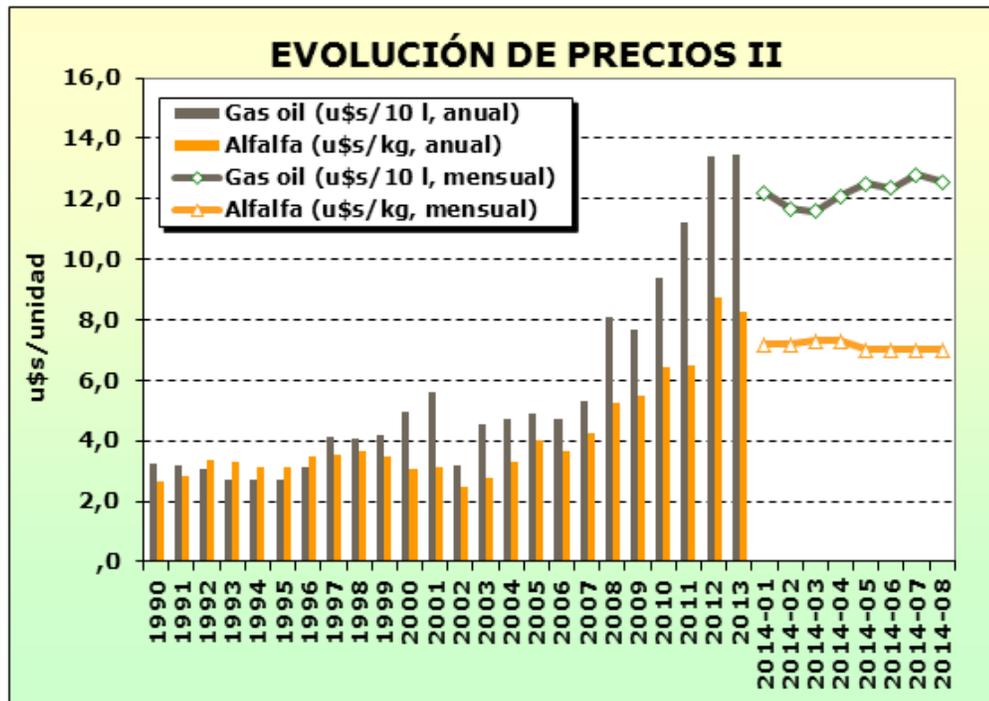
EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS

La vaquillona preñada mantiene una tendencia claramente descendente, el gas-oil continúa aumentando por encima de la inflación y el diamónico y la semilla de alfalfa se mantienen relativamente estables, al analizar los valores en dólares/unidad.

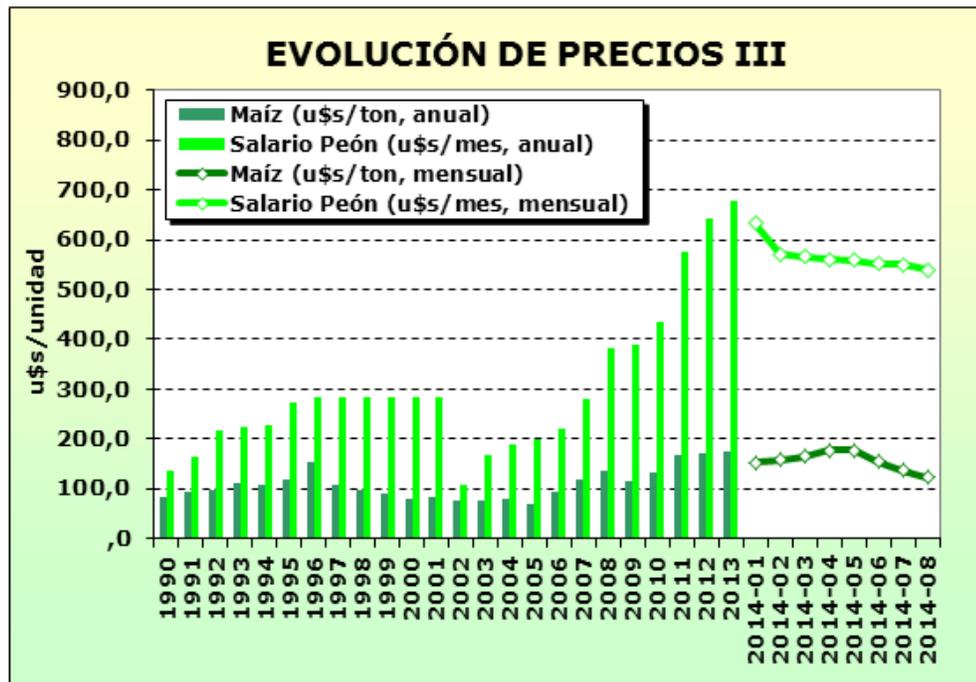
Por su parte, el precio del maíz parece no tener piso y los salarios caen en relación al dólar oficial, a la espera del ajuste anual que debería producirse en los próximos meses.



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



ANEXOS



Aspectos Metodológicos

Regiones ganaderas

Se confeccionó un mapa ganadero, dividiendo el país en regiones ganaderas, en la cual cada región debía cumplir con las siguientes condiciones:

- Comprender una región geográfica más o menos homogénea
- Poseer una relación “novillo/vaca” semejante.
- Desarrollar las mismas actividades ganaderas principales.

Las regiones homogéneas se determinaron en base a diversas fuentes, considerando especialmente la clasificación en Zonas Agroeconómicas Homogéneas (ZAH) realizada por el INTA, la que fue simplificada para este trabajo a los fines de evitar una clasificación que lleve a un número excesivo de modelos técnicos.

Para la identificación de las actividades ganaderas predominantes en cada región se emplearon las relaciones “novillo/vaca” y “novillo+novillito/vaca”. La media nacional de la relación novillo/vaca (0,20), tomando la base de SENASA a marzo de 2010, se utiliza para la clasificación de las actividades regionales; así, se analiza la relación novillo/vaca en cada departamento, y luego se clasifica el departamento con alguna de las 3 categorías:

- **Cría:** cuando la relación es inferior a la media nacional (0,2) se infiere que la actividad predominante es la cría
- **Invernada:** cuando la relación es superior a 0,4 se infiere que la actividad predominante es la invernada.
- **Ciclo completo:** cuando la relación da entre 0,2 y 0,4 se infiere que la actividad predominante es el Ciclo Completo o Mixto, donde el sistema cría culmina vendiendo un producto típico de la invernada, como lo es el novillo.

Asimismo, se usó para confirmar dicha clasificación a la relación (novillo+novillito)/vaca; en este caso, el promedio nacional da 0,42, y las categorías quedaría agrupadas de la siguiente forma:

- **Cría:** inferior a 0,4.
- **Invernada:** relación mayor a 0,6.
- **Ciclo completo:** relación entre 0,4 y 0,6.

Si bien la clasificación se realizó empleando la relación novillo/vaca, para casi todas las regiones hay coincidencia si la clasificación se hubiese realizado empleando la relación novillo+novillito/vaca. Cada región se encuentra en una zona geográfica homogénea y con la actividad principal identificada.

En el siguiente apartado pueden consultarse los nombres de los departamentos que conforman cada región ganadera.

Por supuesto, esta clasificación presenta algunas simplificaciones que se han realizado a los fines de simplificar la modelización. La primera es que la menor unidad de análisis es el departamento, pero sabemos que aún dentro de un departamento pueden existir zonas agroecológicas diferentes. Respecto a la clasificación en tres sistemas, es una simplificación de los sistemas productivos reales, dado que adicionalmente a las tres grandes orientaciones se encuentran conviviendo diversas combinaciones de sistemas. Pero este esquema fue diseñado para representar a cada región ganadera asociándola a un sistema ganadero principal, realizando una clasificación que tuviera en cuenta las grandes tendencias e identificando las actividades preponderantes.

A la vez, para la selección de las regiones ganaderas a representar mediante modelos, se fijaron algunas prioridades:

- La región a modelizar debía tener una participación importante en el stock nacional de cada categoría, eliminando aquellas regiones de menor importancia relativa. Ejemplo: no se consideraron modelos para las regiones de San Juan y Mendoza.
- La actividad ganadera debía resultar importante, y no secundaria, para la región analizada. Ejemplo: si bien en la Región Norte de Buenos Aires, el número de cabezas de ganado no es menor, la actividad principal de la región es la agricultura; por tanto, no se representaron modelos en ella.
- Hay regiones, como muchos departamentos del oeste de Buenos Aires, que no tienen una actividad definida: las empresas hacen agricultura, cría, ciclo completo e invernada, en distintas proporciones, sin presentar una actividad principal. Allí tampoco se realizaron modelos en esta primera etapa.

En el cuadro siguiente, se encuentran las regiones ganaderas, acompañadas de indicadores que permiten identificar la actividad principal de la región. En el anexo se pueden encontrar los departamentos que conforman cada región modelizada.

Regiones ganaderas y principales indicadores ganaderos

REGION	Suma de BOVINOS	Suma de VACAS	Promedio Nov/vaca	Promedio N+N/vaca
CRÍA				
CUENCA SALADO-DEPRESION LAPRIDA	7.147.192	3.366.435	0,07	0,18
CORRIENTES NOROESTE	2.936.319	1.366.654	0,18	0,34
ENTRE RIOS NORTE	1.507.567	733.372	0,15	0,28
CHACO-FORMOSA ESTE	2.507.399	1.141.598	0,12	0,30
CHACO-FORMOSA OESTE	988.490	431.957	0,15	0,38
CORDOBA NORTE	893.006	464.920	0,07	0,20
SALTA	304.352	129.813	0,17	0,36
SANTIAGO DEL ESTERO	715.746	337.384	0,12	0,27
LA PAMPA-SAN LUIS SEMIARIDA	756.915	362.076	0,15	0,34
LA PAMPA-SAN LUIS ARIDA	962.588	499.767	0,07	0,17
TOTAL CRÍA	18.719.574			
CICLO COMPLETO				
CORDOBA CENTRO-SUR	1.369.163	515.113	0,28	0,59
CHACO HÚMEDO	661.884	267.000	0,27	0,53
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.663.566	973.917	0,34	0,73
TOTAL CICLO COMPLETO	4.694.613			
INVERNADA				
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.191.015	525.835	0,81	1,97
ENTRE RIOS ISLAS	148.003	43.363	0,99	1,53
ENTRE RIOS SUR	2.304.962	848.346	0,44	0,75
SANTA FE CENTRO	1.793.539	534.543	0,61	1,15
TOTAL INVERNADA	6.437.519			
TOTAL REPRESENTADO	29.851.706			

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Modelos

Una vez definidas las regiones a modelizar, era necesario definir los criterios de elección del modelo (tamaño, tecnología, productividad, etc.). Aquí se decidió representar a los sistemas de producción más difundidos en cada región; por lo tanto, y si bien el criterio empleado no impide utilizar otros criterios en el futuro, se decidió modelizar a los productores de tamaño mediano, con tecnología y productividad medias.

Para el desarrollo empírico se trabajó sobre la citada base de SENASA, sobre un total de 256.352 productores y 48.749.091 cabezas. El procesamiento llevó los pasos siguientes:

- a) Si los productores (en 2010) carecían de novillos+novillitos, entonces se clasificaron como “Cría”; si carecían de vacas, fueron clasificados como productores de “**invernada**”.
- b) Se comenzó por realizar una clasificación en 5 grupos:
 - a. Muy chicos : los productores con menos de 50 animales
 - b. Chicos
 - c. Medianos
 - d. Grandes
 - e. Muy Grandes: los productores con más de 10.000 vacas

Los dos grupos extremos (Muy Chicos y Muy Grandes) se excluyen de la modelización posterior debido a los siguientes fundamentos:

- Los muy chicos, porque se consideró que con menos de 50 animales no son productores que se dediquen plenamente a la actividad ganadera.
- Los muy grandes, porque se consideró que son poco representativos en cantidad de productores.

Como se puede apreciar en el siguiente cuadro, la modelización abarcó el 87% de las cabezas del stock nacional (**datos del año 2010**)

	Productores	Cabezas
Total	256.352	48.749.091
Productores con menos de 50 cabezas	133.231	2.699.170
Productores con mas de 10.000 cabezas	208	3.633.306
Productores a modelizar	122.913	42.416.615
Porcentaje del total	48%	87%

- c) Los productores resultantes se ordenaron en cada región de menor a mayor en base a la categoría más representativa de su sistema productivo, así para la actividad cría se usó la vaca y para la actividad invernada se usó el novillo.
- d) Luego de ordenados, los productores se clasificaron en terciles, agrupados en los sistemas “Chico” (el 33,3% inferior), “Mediano” y “Grande” (el 33,3% superior). Así cada grupo quedó conformado por el 33,3% de los productores.
- e) Se hallaron los valores medios de cada Grupo. Ejemplo, para la Cuenca del Salado, el número de vacas de cada tercil fue de 72 para el Chico, 228 para el Mediano y 600 para el Grande.
- f) En esta primera etapa, se decidió representar a los productores del estrato Mediano. Más adelante se planea modelizar a los otros dos estratos (Chico y Grande).

Definición de los parámetros que representan al modelo

Una vez definidas las variables relevantes, resultaba necesario definir el resto de variables técnicas y de estructura para representar el modelo. Por ejemplo: edad al destete, porcentaje de destete, peso al destete, porcentaje de reposición, porcentaje de preñez, si se estaciona el servicio, uso de verdeos, hectáreas de praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc. Para la tarea se consultaron diversas fuentes:

- Encuestas a productores: realizadas en cada región a través de Delegaciones del MAGYP.
- Encuestas a técnicos e informantes calificados, así como a técnicos del sector privado.
- Fuentes INTA. El Proyecto “Sistemas de Producción de Argentina” proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales. El Proyecto “Perfil tecnológico” proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera.
- Cambio Rural: se utilizaron datos del Programa Cambio Rural, así como se realizaron consultas con técnicos del Programa
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA sobre el Censo Agropecuario. Se agruparon a los productores por región ganadera, para obtener índices respecto a cómo estaba la ganadería en el 2002 en cada región. Por ejemplo: porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca, bebederos/cab, cantidad de molinos, etc.
- CREA: recopilación de trabajos sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - “Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos de la República Argentina” (2006)
 - Resultados presentados en los “Anuarios Ganaderos”, años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Otras fuentes: entre ellas merecen comentarse trabajos realizados por Universidades (Ej. Universidad del Centro), consulta de revistas especializadas (Ej. Agromercado, Márgenes Agropecuarios, Revista CREA) y Páginas web del sector (Ej.: Sitio Argentino de Producción Animal, Compañía Argentina de Tierras, ROSGAN, Mercado de Liniers, etc.)

Construcción del soporte computacional

Todo el sistema se montó sobre un conjunto de planillas de Excel. Sintéticamente, consta de tres tipos de archivo:

- Archivo de modelos: se cargan los modelos físicos para cada región, donde cada hoja representa a un modelo.
- Archivo de Precios de Insumos de Ganadería: es una base de precios de insumos y productos a la cual se encuentran relacionados todos los modelos. La base se actualiza mensualmente.
- La conjunción de los modelos físicos con la base de precios origina un tercer archivo, los resultados económicos de los modelos, expresados a moneda del mes correspondiente.

Dado que la planilla de precios contiene los insumos del mes en curso, pero mantiene también la de los meses anteriores, permite una elección del mes y año en que se deseen expresar los resultados económicos

Validación

Los modelos generados fueron validados regionalmente mediante encuestas y consultas con informantes calificados del sector. Mediante la validación se ajustaron los componentes físicos de los modelos y generaron los modelos definitivos.

Resultados

Inicialmente se elaboraron 10 modelos de cría, 3 de ciclo completo y 6 de invernada.

Quedaron pendientes algunos modelos debido a falta de información testeada como para representarlos, entre ellos un modelo de Cría en San Luis y cuatro modelos de Ciclo Completo: Salta, Santiago del Estero, Corrientes y Norte de Santa Fe.

El proyecto hacia el mediano y largo plazo es continuar con la modelización de estas regiones, incorporar los modelos de los estratos inferior y superior, y modelizar otros niveles tecnológicos.

Los resultados económicos que se obtienen son los siguientes:

- Margen Bruto, resultado de restarle a los ingresos netos por venta de carne, los costos directos (personal, sanidad y alimentación).
- Resultado Neto, que se obtiene restándole al Margen Bruto, los costos de estructura (impuestos, gastos de estructura y amortizaciones de mejoras y maquinarias).

Ambos conceptos se encuentran expresados en \$/ha, en \$/cab, en \$/vientre y en \$/kg.

- Rentabilidad, se consideró la relación entre el Margen Neto y el Capital de Explotación (sin incluir el valor de la tierra)
- Costo de producción, que surge de la relación entre la sumatoria de costos totales (incluyendo la reposición de toros) y la sumatoria de los kilos vendidos totales (incluyendo todas las categorías de venta).
- Ingreso Neto, que surge de la diferencia entre las ventas de hacienda (descontados los gastos de comercialización) y las compras de hacienda (sumados los gastos de comercialización).

Algunas consideraciones:

- Se emplean modelos estabilizados, es decir, no se consideran situaciones de crecimiento o descapitalización, diferencias de inventario de hacienda, de alimentos concentrados ni de reservas forrajeras. Lo mismo ocurre con la rotación de cultivos forrajeros.
- No se contemplan situaciones de “endeudamiento”, ni pagos de deudas, ya que no se realiza un análisis financiero de la actividad.
- Se consideran los planteos forrajeros y de suplementación que resultan adecuados para sostener la carga y productividad planteadas en cada modelo (balance forrajero).
- Las labores para preparación de suelo e implantación de verdeos y praderas se toman a valor contratista, por ello la cuenta capital no incluye maquinaria requerida a tal fin.
- Para el cálculo de costos de la mano de obra, se consideró una relación de 1 peón cada 600 vientres para todos los modelos, con excepción de los modelos de Chaco-Formosa (Este y Oeste), Salta, Santiago del Estero y Región Árida, donde se tomó 1 peón cada 400 vientres, por considerarse que son regiones de mayor dificultad para hacer las recorridas.
- Pero además, si la cantidad de vientres del modelo genera un coeficiente inferior a 0,5 Equivalentes hombre (es decir, menos de 200 vacas para los modelos mencionados aparte o 300 vacas para el resto de los modelos), se consideró necesario respetar un mínimo de 0,5 Equivalentes hombre, para cualquier tamaño de establecimiento.



- En los costos de estructura se consideró una retribución a la organización, con una escala proporcional de acuerdo al tamaño de la explotación.
- Los márgenes brutos y los resultados netos se calculan considerando campo propio.
- Los precios de insumos y productos empleados en los modelos corresponden siempre a precios instantáneos del mes indicado. Por lo tanto, los resultados económicos no reflejan los números pagados y vendidos por los productores en un análisis ex- post.

Para la confección de la base de precios de insumos y productos se cuenta con la base de precios recopilados por las Delegaciones del Minagri y se relevan precios de distintas fuentes (revistas sectoriales, base de precios CREA, resúmenes de mercados, precios en páginas de internet, etc.).

ANEXO 2: Departamentos o Partidos que integran las distintas regiones ganaderas

MODELOS DE CRIA

Cuenca del Salado (incluye Depresión de Laprida): 25 DE MAYO, ADOLFO GONZALES CHAVES, AYACUCHO, AZUL, BRANDSEN, CANUELAS, CASTELLI, CHASCOMUS, DOLORES, GENERAL ALVEAR, GENERAL BELGRANO, GENERAL GUIDO, GENERAL LAMADRID, GENERAL LAS HERAS, GENERAL LAVALLE, GENERAL MADARIAGA, GENERAL PAZ, LA PLATA, LAPRIDA, LAS FLORES, LOBOS, MAGDALENA, MAIPU, MAR CHIQUITA, MARCOS PAZ, MONTE, NAVARRO, OLAVARRIA, PILA, PUNTA INDIO, RAUCH, ROQUE PEREZ, SALADILLO, SAN VICENTE, TAPALQUE y TORDILLO (Provincia de Buenos Aires).

Corrientes Noroeste: BELLA VISTA, CAPITAL, CONCEPCION, EMPEDRADO, GENERAL PAZ, GOYA, ITUZAINGO, MONTE CASEROS, PASO DE LOS LIBRES, SALADAS, SAN LUIS DEL PALMAR, SAN MIGUEL, SAN ROQUE (Corrientes) y GENERAL OBLIGADO (Santa Fe).

Entre Ríos Norte: CONCORDIA, FEDERACION, FEDERAL, FELICIANO, LA PAZ (Entre Ríos) y SAUCE (Corrientes)

Chaco-Formosa Este: 2 DE ABRIL, BERMEJO, COMANDANTE FERNANDEZ, DOCE DE OCTUBRE, FRAY JUSTO SANTA MARIA DE ORO, GENERAL DONOVAN, INDEPENDENCIA, LIBERTAD, LIBERTADOR GENERAL SAN MARTIN, MAIPU, MAYOR LUIS J. FONTANA, O'HIGGINS, PRIMERO DE MAYO, QUITILIPI, SAN LORENZO y VEINTICINCO DE MAYO (Chaco) y LAISHI, PILAGAS, PILCOMAYO, PIRANE y Formosa Capital (Formosa).

Chaco-Formosa Oeste: ALMIRANTE BROWN, GENERAL GUEMES (Chaco), BERMEJO, PATINO y RAMON LISTA (Formosa).

Córdoba Norte: CALAMUCHITA, CAPITAL, COLON, CRUZ DEL EJE, ISCHILIN, MINAS, POCHO, PUNILLA, RIO SECO, SAN ALBERTO, SAN JAVIER, SANTA MARIA, SOBREMONTA, TOTORAL, TULUMBA.

Salta: CACHI, CAFAYATE, CAPITAL, CERRILLOS, GENERAL GUEMES, GENERAL JOSE DE SAN MARTIN, GUACHIPAS, LA CALDERA, LA CANDELARIA, LA POMA, LA VINA y ROSARIO DE LA FRONTERA.

Santiago del Estero: AGUIRRE, ATAMISQUI, AVELLANEDA, BELGRANO, CAPITAL, CHOYA, FIGUEROA, GUASAYAN, JIMENEZ, JUAN F. IBARRA, LA BANDA, LORETO, MITRE, OJO DE AGUA, PELLEGRINI, QUEBRACHOS, ROBLES, SALAVINA, SAN MARTIN, SARMIENTO y SILIPICA.

La Pampa-San Luis Semiárida: GUATRACHE, LOVENTUE, TOAY (La Pampa), LA CAPITAL, CORONEL PRINGLES y CHACABUCO (San Luis).

La Pampa-San Luis Árida: CALEU CALEU, CHALILEO, CURACO, HUCAL, LIHUEL CALEL, LIMAY MAHUIDA, y UTRACAN (La Pampa), AYACUCHO, BELGRANO, JUNIN y LIBERTADOR GENERAL SAN MARTIN (San Luis).

MODELOS DE CICLO COMPLETO

Córdoba Centro-Sur: GENERAL SAN MARTIN, JUAREZ CELMAN, MARCOS JUAREZ, PRESIDENTE ROQUE SAENZ PENA, RIO PRIMERO, RIO SEGUNDO, SAN JUSTO, TERCERO ARRIBA, UNION.

Chaco Húmedo: CHACABUCO, GENERAL BELGRANO, NUEVE DE JULIO, PRESIDENTE DE LA PLAZA, SAN FERNANDO, SARGENTO CABRAL y TAPENAGA (Chaco).

Pampeana Subhúmeda: ADOLFO ALSINA, CARLOS TEJEDOR, GENERAL VILLEGAS, GUAMINI y TRENQUE LAUQUEN (Buenos Aires); RIO CUARTO (Córdoba), ATREUCO y CAPITAL (La Pampa); GENERAL PEDRERA y MARTIN DUPUY (San Luis).

Buenos Aires Centro-Sudoeste: BOLÍVAR, DAIREAUX Y CORONEL SUÁREZ

MODELOS DE INVERNADA

Pampeana Subhúmeda: PELLEGRINI, RIVADAVIA, SALLIQUELO y TRES LOMAS (Buenos Aires); GENERAL ROCA (Córdoba); CATRILO, CHAPALEUFU, CONHELO, MARACO, QUEMU QUEMU, RANCUL, REALICO, TRENEL.

Islas de Entre Ríos: ISLAS DEL IBICUY

Entre Ríos Sur: COLÓN, DIAMANTE, GUALEGUAY, GUALEGUAYCHU, NOGOYA, PARANA, SAN SALVADOR, TALA, URUGUAY, VICTORIA, VILLAGUAY.

Santa Fe Centro: BELGRANO, CASTELLANOS, SAN CRISTOBAL, IRIONDO, LA CAPITAL, LAS COLONIAS, ROSARIO, SAN JERONIMO, SAN MARTIN, SAN LORENZO (Santa Fe) y RIVADAVIA (Santiago del Estero).



FUENTES CONSULTADAS



- Dirección de Ganadería Bovina (MAGyP), agradeciendo especialmente a Silvio Marchetti y Bernardo Aranzadi, con quienes trabajamos en la primera etapa y a quienes consultamos permanentemente en la confección de modelos para la Cuenca del Salado.
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA (agradecemos la buena predisposición de Oscar Geffner) sobre el Censo Agropecuario, filtrando los productores ganaderos con más de 50 cabezas totales. La base obtenida se agrupó luego por región ganadera, obteniéndose índices muy interesantes respecto a la situación de base de la ganadería en cada región. Por ejemplo: vacas por establecimiento, novillos por establecimiento, porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca; bebederos/cab; molinos, etc.
- INTA. Proyecto “Competitividad y Sustentabilidad de los Sistemas de Producción” (PE INTA AEES 302442). Aquí agradecemos especialmente a Mirna Mosciaro, coordinadora del proyecto. Esta fuente proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales.
- El mismo proyecto incluyó consultas con técnicos y resultados provenientes del Programa CAMBIO RURAL, dentro del cual agradecemos especialmente a los agentes de proyecto de la Cuenca del Salado, coordinados por el Ing. Esteban Melani, quienes proporcionaron información técnico-económica y se prestaron a la evaluación crítica de los modelos correspondientes a dicha región.
- INTA-IES (Instituto de Economía y Sociología). Proyecto “Perfil Tecnológico”. Proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera. Por ejemplo: edad al destete, estacionamiento del servicio, uso de verdes, praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc.
- Encuestas a productores realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP (agradecemos la articulación brindada por Marcelo Yasky). A las delegaciones le fueron remitidas planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Encuestas a técnicos e informantes calificados realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP, cooperación SIIA. Se emplearon planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Entrevistas con técnicos privados del sector, a los cuales se les realizó encuestas en algunos casos y en otros se los consultó para testear la información de los modelos ya construidos.
- Recopilación de trabajos del CREA sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos (2006)
 - Resultados presentados en los “Anuarios Ganaderos”, años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Consultas de trabajos realizados en Universidades.
- Revistas agropecuarias especializadas (Agromercado-Márgenes Agropecuarios-Revista CREA)
- Jornada ganadera del NEA – INTA (1999)



- Páginas web: entre otras páginas web consultadas, merecen destacarse las siguientes:
 - Sitio Argentino de Producción Animal (<http://www.produccionbovina.com>)
 - Compañía Argentina de Tierras (<http://www.cadetierras.com.ar/>)
 - Alzaga Unzué (<http://www.alzagaunzue.com/>)
 - ROSGAN (<http://www.rosgan.com.ar/>)
 - Entre Surcos y corrales (<http://www.entresurcosyorrales.com/>)
 - El Rural (<http://www.elrural.com>)
 - Victor D'Apice (<http://www.agrodapice.com/mic.htm>)
 - FyO (<http://www.fyo.com/hacienda/cotizacionesInvernada.asp>)
 - Mercado de Liniers
 - ONCCA